

EL PAPEL DE LAS MICROFINANCIERAS EN EL FINANCIAMIENTO A LAS PEQUEÑAS UNIDADES ECONÓMICAS

Participantes: Ing. Mario Alberto Barbosa Escalante, gerente de Sucursal Chetumal; Lic. Victor Ariel Escalante Pérez, gerente divisional de la Zona Sur de Financiera Independencia y M.C. Edgar Sansores Guerrero, integrante del Cuerpo Académico Economía Financiera y Negocios

Reseña elaborada por M.C. Edgar Alfonso Sansores Guerrero

EN MÉXICO EXISTE UN GRAN NÚMERO DE UNIDADES ECONÓMICAS QUE NO HAN PODIDO ACCEDER A LAS FUENTES de financiamiento formales, tales como banca comercial, banca de desarrollo, arrendadoras financieras, etc. Esto debido a las políticas restrictivas que han implementado los intermediarios financieros.

Para este sector no atendido por las instituciones de crédito, las microfinancieras se presentan como la única alternativa de financiamiento efectiva, ya que éstas incluyen servicios financieros en pequeña escala, que permiten a los empresarios expandir sus negocios, disminuir riesgos, aumentar sus ingresos y formar un historial crediticio.

De acuerdo con información proporcionada por la Comisión Nacional de Bancaría y de Valores (CNBV) a diciembre de 2005 existían 53 Sociedades de Objeto Limitado, 127 Uniones de Crédito y 10 Sociedades de Ahorro y Préstamo que conformaban el sector de las microfinanzas.

Sin embargo, a pesar de los esfuerzos que han realizado las microfinancieras, éstas aún no logran posicionarse en el mercado y su cobertura resulta limitada. Ante esta situación resulta necesario formularnos la siguiente pregunta: ¿Cuál ha sido el papel desempeñado por las microfinancieras en el financiamiento al desarrollo? Para dar respuesta a esta y otras dudas, en el marco del Segundo Coloquio de Problemas de Financiamiento a PUES, se organizó una mesa de trabajo integrada por los representantes de dichas instituciones de crédito establecidas en la ciudad de Chetumal y los integrantes del Cuerpo Académico Economía Financiera y Negocios.

A partir de la problemática analizada, se establecieron las siguientes conclusiones:

- La escasa cobertura de microfinancieras se debe a la deficiente capacidad financiera y administrativa de las mismas.

- Debido a los elevados costos que sufragan las microfinancieras para otorgar los préstamos, éstas han tenido que establecer tasas de interés más altas que las bancarias; a pesar de esto, tienen una gran demanda y aceptación por parte de la población.
- El alto riesgo que representa este tipo de empresas ha propiciado que en el mercado exista un número reducido de microfinancieras.
- El mercado potencial para las microfinancieras se estima de un 70% de la población, el cual no tiene acceso a los servicios bancarios.
- A pesar que las finanzas populares surgieron en los años cuarenta y han evolucionado en forma acelerada, aún no logran permear a todos los sectores de la sociedad, esto debido a la falta de una cultura financiera por parte de la población.