



UNIVERSIDAD DE QUINTANA ROO

División de Ciencias Sociales y Económico Administrativas

**Impacto macroeconómico de las remesas en el crecimiento económico
de Haití, 1995-2015**

TESIS

Para obtener el grado de:

Licenciado en Economía y Finanzas

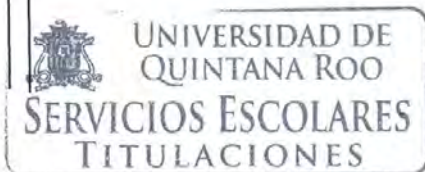
Presenta

Pierre Jean Elie Noel

Directora de Tesis

Dra. Crucita Aurora Ken Rodríguez

Chetumal, Quintana Roo, México, Mayo de 2017





UNIVERSIDAD DE QUINTANA ROO

División de Ciencias Sociales y Económico
Administrativas

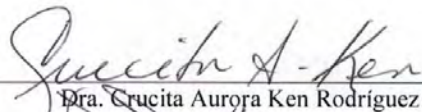
Impacto macroeconómico de las remesas en el crecimiento económico de Haití, 1995-2015

Tesis elaborada bajo la supervisión de comité de asesoría y aprobado como requisito parcial para obtener el grado de:

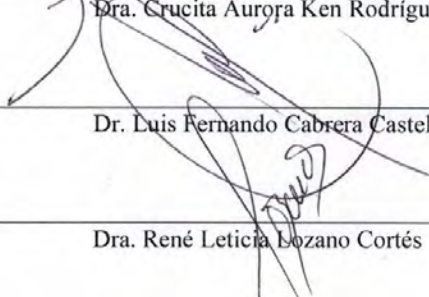
Licenciado en Economía y Finanzas

COMITÉ DE SUPERVISIÓN

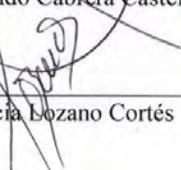
Director:


Dra. Crucita Aurora Ken Rodríguez

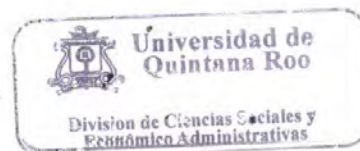
Asesor:


Dr. Luis Fernando Cabrera Castellanos

Asesor:


Dra. René Leticia Lozano Cortés

Chetumal, Quintana Roo, México, Mayo de 2017.



AGRADECIMIENTOS

Esta tesis corresponde a los estudios realizados con una beca de excelencia otorgada por el Gobierno de México, a través de la Secretaría de Relaciones Exteriores.

A la Secretaría de Relaciones Exteriores (SRE) mis agradecimientos cálidos por haberme becado en esos estudios de licenciatura y de haberme dado la oportunidad de llegar hasta la culminación de mis estudios.

AGRADECIMIENTOS

A la Universidad de Quintana Roo, mi alma mater que me dio conocimientos, herramientas en economía y finanzas a través de su planta docente DCSEA.

De manera muy especial

A mi directora de tesis, la Dra. Crucita Aurora Ken Rodríguez por haberme tutorado y aceptado de dirigir este trabajo de investigación, por su paciencia, dedicación y revisión constante a este trabajo académico. Le agradezco por sus consejos, sus instrucciones para el entendimiento del estudio, por su responsabilidad y profesionalismo en su trabajo.

A mis profesores lectores de tesis: Dra. René Leticia Lozano Cortés, Dr. Luis Fernando Cabrera Castellanos, Dr. José Luis Esparza Aguilar y Mtro. Naiber José Bardales Roura, mis agradecimientos por su tiempo, su amabilidad, por la especial revisión que hicieron, las ideas y las recomendaciones para que este trabajo responda a los criterios técnicos.

A todos los compañeros junto a ellos compartimos todos los años que cuenta la carrera, los apuntes y los trabajos en equipo. Por compartir los nervios, las tristezas, las emociones, las noches de desvelo, las horas en la biblioteca, sin olvidar los momentos de felicidad por los logros académicos. Por su lealtad, confianza, sinceridad y solidaridad en los momentos propicios, gracias por todo.

A todos los profesores de la carrera por su tiempo y dedicación daban sus clases para compartir los conocimientos.

DEDICATORIAS

Al Creador del universo por haberme regalado años de vida para realizar grandes cosas, por estar siempre conmigo en todos lados y por brindarme la inteligencia, la salud, la fuerza, y en último por darme la oportunidad y la capacidad de poder realizar esta tesis. Doy gracias al Ser Supremo por ese privilegio que muy pocos tienen.

A mis papas por su amor incondicional, sus tantos sacrificios y esfuerzos para mantener y apoyar siempre, por los hábitos y valores inculcados que guían mi comportamiento.

A mis hermanas y hermano Alberte, Nadege, Louneda, Nathalie y Abel NOEL por sus consejos, su apoyo y la confianza que pusieron en mí.

A Ghyna Bertrand por su compañía, su amistad, sus consejos, su buen trato hacia mi persona.

Al Embajador Luis Manuel Moreno Lopez y Arnel Belizaire por haberme acompañado en todos los trámites consulares, por haber pensado y confiado en mí para realizar estos estudios.

A mis amigos Aristóteles Núñez James, Elimnain Gonzalez Ibarra y Wilgens Noel Petit-Frere por todas las pláticas de conversaciones, consejos y motivaciones que me dieron para seguir adelante en la carrera.

Por último, a todas las personas que desde lejos me daban aliento para continuar adelante y no decaer, mi mayor agradecimiento y gratitud.

ÍNDICE

INTRODUCCIÓN.....	1
CAPÍTULO 1. TEORÍAS ECONÓMICAS DE LAS REMESAS FAMILIARES Y EL CRECIMIENTO ECONÓMICO.....	
1.1 Enfoques teóricos sobre la migración.....	7
1.2 Vinculación entre la migración y las remesas.....	9
1.2.1 Teoría de Puro Altruismo.....	10
1.2.2 Teoría de Mero Interés Propio.....	10
1.2.3 Teoría de Altruismo Moderado.....	11
1.2.4 Modelo de acuerdo implícito de préstamo familiar.....	11
1.3 Aspecto teórico de las remesas.....	12
1.3.1 La ley de Thirlwall o modelo de crecimiento restringido.....	15
1.3.2 La estructura de la producción nacional y sus componentes.....	17
1.3.3 Los métodos de medición de las variables macroeconómicas del estudio.....	17
1.4 Clasificación de las remesas.....	20
1.5 Metodología de estudio de las remesas.....	22
1.6 Conclusión.....	24
CAPÍTULO 2. LA MIGRACIÓN Y LAS REMESAS: UN ANÁLISIS ESTADÍSTICO	
2.1 El fenómeno migratorio haitiano a lo largo del tiempo.....	26
2.1.1 Análisis de los indicadores demográficos.....	29
2.1.2 Saldo migratorio quinquenal de Haití, 1950-2015.....	30
2.2 Evolución de los indicadores laborales en relación con la migración.....	31
2.2.1 Diferencial de salarios entre los Estados Unidos y Canadá con respecto a Haití.....	32
2.2.2 Diferencial de PIB per cápita entre Estados Unidos, Canadá y República Dominicana con respecto a Haití.....	33
2.3 Evolución anual de los flujos de remesas hacia Haití, 1995-2015.....	36
2.3.1 Proveniencia de las remesas.....	38
2.3.2 El costo de enviar las remesas.....	39
2.4 Impactos macroeconómicos de las remesas.....	41
2.4.1 Impacto de las remesas en la cuenta corriente.....	42
2.4.2 Capacidad de cobertura de las remesas a las importaciones.....	43
2.4.3 Evolución comparativa de las remesas con respecto a las exportaciones, las inversiones directas extranjeras y las ayudas públicas al desarrollo.....	45
2.4.4 Impacto de las remesas como participación porcentual en el PIB.....	48
2.5 Conclusión.....	50
CAPÍTULO 3. IMPACTO DE LAS REMESAS EN EL CRECIMIENTO DE HAITÍ, PERIODO 1995-2015	
3.1 Construcción del modelo.....	52
3.1.1 Descripción de las variables.....	52

3.1.2 Especificación del modelo I.....	53
3.1.3 Transformaciones de las series de tiempo	54
3.1.4 Especificación del modelo II.....	56
3.1.5 Interpretación de los resultados de la regresión.....	57
3.2 Planteamiento del modelo con el programa Toprank.....	58
3.2.1 Explicación e interpretación de los resultados con Toprank.....	58
3.3 Construcción del modelo VAR.....	60
3.3.1 Resultados de la regresión del modelo VAR.....	61
3.3.2 Estacionariedad de los estimadores.....	62
3.3.3 El criterio de los rezagos óptimo.....	63
3.3.4 Prueba de cointegración.....	63
3.4 Verificación de los supuestos MCO	65
3.4.1 Prueba de autocorrelación.....	65
3.4.2 Prueba de heteroscedasticidad.....	66
3.4.3 Prueba de normalidad.....	67
3.5 Pronósticos.....	68
CONCLUSIONES GENERALES.....	69
RECOMENDACIONES.....	72
Anexos.....	73
Bibliografía.....	74

ÍNDICE DE CUADROS

Componentes necesarios para compilar las partidas de remesas de acuerdo con el Fondo Monetario Internacional (FMI).....	13
Clasificación de las remesas según Wahba.....	20

ÍNDICE DE TABLAS

Evolución de los Indicadores Laborales y Saldo Migratorio (personas), 2003-2015.	31
Indicadores de salarios mensuales en Haití, Estados Unidos y Canadá 2003-2011...	33
PIB per cápita 1995-2015 Haití, Estados Unidos, Canadá y República Dominicana (US\$ a precios constantes de 2010).....	34
Flujos anuales de remesas hacia Haití en millones de dólares US, periodo 1995-2015.....	37
Evolución del costo de enviar 200 USD de Estados Unidos, Canadá y Francia a Haití, 2008-2016.....	40
Resultados de la regresión I.....	53
Resultados de la regresión II.....	57
Resultados de los cambios porcentuales.....	59
Pruebas de las raíces.....	62

Test de criterio de los rezagos.....	63
Prueba de Johansen.....	64
Prueba de LM (autocorrelación).....	66
Prueba de heteroscedasticidad.....	67
Prueba de normalidad de los residuos.....	68

ÍNDICE DE GRÁFICAS

Tasa de crecimiento de la población de Haití,1995-2015.....	29
Migración neta quinquenal de Haití.....	30
Evolución porcentual de los diferenciales de PIB per cápita E.U, CAN, RD con respecto a Haití.....	35
Evolución de las remesas y las tasas de variación,1995-2015.....	36
Proveniencia de los flujos de remesas en millones de dólares \$ US, 2014-2015.....	38
Impacto de las remesas en la cuenta corriente en millones de \$ US, periodo 1995-2015.....	39
Peso relativo de las remesas en las importaciones, periodo 1995-2015.....	42
Evolución de las remesas, las exportaciones, las inversiones directas extranjeras y las ayudas públicas al desarrollo en millones de dólares US, periodo 1995-2015.....	44
Peso relativo de las remesas en las exportaciones, periodo 1995-2015.....	45
Peso relativo de las remesas en las inversiones directas extranjeras, periodo 1995-2015.....	46
Comparación entre tasas de crecimiento anual del PIB y de remesas, 1995-2015	47
Proporción de las remesas en el PIB de Haití, 1995-2015.....	48
Tendencia del Logaritmo del PIB.....	49
Tendencia del logaritmo de las remesas.....	54
Tendencia del logaritmo de la IED.....	53
Tendencia del logaritmo del Turismo.....	55
Impacto de las variables explicativas sobre el PIB.....	58
Representación gráfica de impactos de logrem, logied y logtur	60
Representación gráfica de la prueba de las raíces.....	62
Valores reales y estimados de las remesas.....	68

INTRODUCCIÓN

Las remesas que los migrantes trabajadores envían a su país de origen constituyen un fenómeno económico y social ligado directamente a la migración internacional, la cual no se define únicamente como desplazamiento de personas de un lugar a otro, sino que interviene el intercambio continuo de bienes materiales y el flujo considerable de dinero, por lo cual forma el elemento principal de análisis en esta investigación.

Hoy en día, la migración internacional es un tema de gran relevancia principalmente para los países que se benefician de los flujos de capitales que representan una fuente muy importante de divisas. Por lo menos 244 millones de personas radican hoy en día fuera de sus países de origen a nivel mundial, lo que supone un aumento de 41% con respecto al año 2000 según un informe divulgado por la Organización de las Naciones Unidas (ONU,2016). Pues, el movimiento de personas de un país a otro tiene enormes recaídas en las economías de los países de origen y de destino. Según datos oficiales del Banco Mundial, se estima que los flujos de remesas registrados hacia los países en desarrollo llegaron a US \$ 436 000 millones; y totalizan US \$ 583 000 millones hacia los países de ingreso alto (BM, 2014).

En otros términos, las transferencias de fondos de los migrantes a sus familias parecen ser un resultante de los flujos migratorios más que una causa; los flujos migratorios permiten la existencia de los flujos de remesas que los migrantes envían a sus familias. De allí, la cuestión de las remesas familiares se ha vuelto un tema de gran envergadura y suscitó muchas investigaciones rigurosas a nivel mundial; especialmente de los gobiernos, los banqueros y los profesionistas en el campo de la economía y finanzas en particular. En cuanto al aspecto contextual, esta tesis propuso de evaluar el impacto de las remesas en el crecimiento de Haití durante el periodo 1995-2015 y estructuralmente se divide de tres capítulos.

El primer capítulo de la tesis enumera los motivos que incentivan los migrantes a mandar dinero a su país de origen enfatizando el rol que juega la migración como un hecho propiciador a las remesas. Luego, se presenta los aspectos teóricos y define desde varios

enfoques el concepto de las remesas y de igual manera su interrelación con la balanza de pagos mostrando su registro en la contabilidad nacional. En este capítulo, se hace una clasificación de las remesas según tres autores y permite ver todo lo que las integra dependiendo de la tipología. En último, se da a conocer la metodología que usa para realizar la tesis en su integralidad.

En el segundo capítulo, se procede a los aspectos estadísticos de las remesas con respecto a otras variables con fin de hacer el análisis necesario y adecuado del estudio. En primera instancia, se recapitula el recorrido histórico de la migración externa del país y se muestra los desequilibrios demográficos que propiciaron el fenómeno a lo largo del periodo de estudio que a su vez engendra los flujos de remesas. Enseguida, se compara el nivel de salarios mínimo y de PIB per cápita de Haití con respecto a los Estados Unidos y Canadá para comprobar el factor que motiva los ciudadanos a migrar hacia estos países. Finalmente, se presenta los impactos macroeconómicos de las remesas a saber su impacto en la cuenta corriente, su capacidad de cobertura a las importaciones, su evolución comparativa de las remesas con respecto a las exportaciones, las inversiones directas extranjeras y las ayudas públicas al desarrollo y en último su participación porcentual en el PIB.

En el tercer capítulo, se procede a demostrar el impacto de las remesas en el crecimiento económico de Haití por medio regresiones econométricas, para saber si son significativas para el crecimiento económico, en cuánto y cómo lo impactan. En continuación, se procede a la verificación de los supuestos MCO realizando las pruebas de no autocorrelación y de heteroscedasticidad, y de normalidad de los residuos. Otro punto que considerar en este capítulo es el pronóstico del modelo y la comprobación de la hipótesis de la tesis.

Waller Meyers (2000) define las remesas como aquellos recursos monetarios que los migrantes obtienen trabajando en el extranjero y luego envían a su país de origen. Según la CEPAL las remesas se clasifican en tres tipos (CEPAL, 2000): remesas familiares, repatriación de ahorros y remesas colectivas. Las remesas familiares conforman el grueso de los ingresos. Son enviadas por los migrantes a sus familiares para sostenimiento; cuando

estas se utilizan para inversión generalmente se destinan al mejoramiento de las condiciones de vivienda, compra de terrenos, capital de trabajo y activos fijos de pequeños negocios familiares o pequeñas unidades agrícolas.

En los países de la región (América Latina y el Caribe) los flujos de remesas no dejan de ser una fuente importante de ingresos, y representan más de 10 por ciento del Producto Interno Bruto (PIB) en varios países, entre ellos Haití, Guyana, Honduras, El Salvador, Nicaragua, Jamaica y Guatemala. En cuestión de economía familiar, es una importante fuente de ingresos para millones de familias en la región que reciben transferencias para cubrir necesidades básicas e invertir en educación, salud, vivienda y pequeños negocios.

Desde el siglo XX, muchos haitianos han dejado a su país natal para ir a Estados Unidos, Canadá, Francia, en América Latina (Rep. Dominicana, México, Venezuela, Brasil), las Antillas (Martinica, Guadalupe, Guyana), entre otros. Se estiman aproximadamente a 2 millones de haitianos que viven legalmente e ilegalmente en la diáspora principalmente en búsqueda de mejores condiciones de vida y oportunidades económicas. Cabe mencionar que la diáspora haitiana juega un gran papel para la economía nacional por su capacidad a enviar flujos de remesas familiares a tendencia creciente a los hogares, de igual manera se constituye una fuente enorme de divisas (dólar estadounidense y euro).

A partir del 2006, la diáspora haitiana envía al mínimo 1.65 mil millones de \$ US, lo que supera demasiado los apoyos económicos otorgados por los países amigos y organismos internacionales. Una encuesta realizada por la BID, menciona que 80% de los haitianos de la diáspora envían regularmente dinero a sus familiares; particularmente los que viven en Estados Unidos envían 1.17 mil millones sea de 71% de los flujos totales de remesas hacia Haití, respectivamente de 230 millones (14%) los de Canadá y los de Europa 130 millones (9%), (BID, 2010).

En el año 2015, el flujo de remesas que los haitianos residentes en el extranjero envían a sus familias equivale al 26% del PIB del país, unos \$ 1.500 millones US. Hay que mencionar además que desde el año 2000, las remesas equivalen a más de 15% del PIB

nacional; razones por las cuales se destaca como uno de los países con mucha dependencia a las remesas en el mundo. En 2007, Haití tuvo la mayor dependencia en remesas por toda la región Latinoamericana y Caribe, encabezado la lista del ranking seguido por Guyana, Honduras, entre otros (FOMIN, 2015).

Con datos estadísticos del Banco de la República de Haití, se muestra que la economía crecía económicamente de 5.52%, 2.89%, 4.25% y 2.75% respectivamente en el año 2011, 2012, 2013 y 2014 (Informe anual de la BRH, 2015).

Por otro lado, el consumo conoció un aumento del 15 % de su valor en el año 2011, se lo atribuyó en gran parte a los envíos de fondos realizados por la diáspora haitiana. En suma, el consumo tuvo una tendencia creciente a lo largo del periodo de 1995-2015. Por último, cabe mencionar que los flujos de remesas familiares no son directamente destinados a la inversión y que no hay instrumentos establecidos para encaminarlos al sector financiero para otorgar créditos. Las familias se disponen de los fondos para pagar cuota de escuela, comprar bienes y servicios entre otros.

Por lo anterior, esta investigación intentará responder detalladamente a la pregunta: "¿cuáles son los impactos macroeconómicos de las remesas en el crecimiento económico de Haití entre 1995 y 2015?"

En ciencias económicas, un tema de investigación siempre surge a partir de la búsqueda de soluciones a un problema económico o de intentar a explicar un fenómeno económico observado en un espacio durante un periodo de tiempo. Esta investigación se orienta al papel que desempeñan las remesas familiares a nivel macroeconómico en la economía nacional de Haití. Es enseñar su impacto a los indicadores macroeconómicos de Haití durante los 20 últimos años.

Hoy en día, el tema de las remesas familiares se vuelve interesante a partir de que constatan que estos flujos de fondos representan fuentes de ingresos para muchos que reciben dinero de un familiar que vive afuera; y que no saben su aporte en la economía nacional. En este

sentido, nos proponemos de conocer el impacto macroeconómico que generó en la economía nacional principalmente sus incidencias en el Producto Interno Bruto por el periodo de 1995-2015.

Las remesas familiares es un tema de interés a los economistas, a los banqueros, a los investigadores particularmente en ciencias económicas. Cabe mencionar que el tema de remesas familiares este tratado en muchos estudios del Banco Mundial, en artículos científicos, conferencias, tesis, entre otros. Por lo cual, en esta investigación queremos aportar nuestra contribución en la cuestión refiriéndonos al caso de la República de Haití. Esta tesis servirá como un documento referencial a todos los que quieren orientarse a la cuestión de remesas familiares; y puede ayudar en la toma de decisiones apropiadas relativas al sector financiero en general.

OBJETIVO GENERAL

- Determinar los impactos macroeconómicos de las remesas en el crecimiento económico de Haití en el periodo de 1995-2015.

OBJETIVOS ESPECÍFICOS

- Analizar la teoría macroeconómica con relación a las remesas y el crecimiento económico.
- Presentar la evolución de las remesas, el PIB, las exportaciones e importaciones y los saldos de la cuenta corriente de Haití para el periodo de 1995-2015.
- Evaluar las contribuciones de las remesas en el crecimiento económico de Haití, según los indicadores macroeconómicos en el periodo de 1995-2015.

HIPÓTESIS

Las remesas familiares que envían los trabajadores haitianos a sus familias desde su país de residencia aportan constantemente al PIB, por lo tanto, afectan de manera positiva al crecimiento económico de Haití entre 1995 y 2015.

La economía haitiana creció solo de 2 % entre 1999 y 2014, y de 1.27% anualmente durante el periodo mencionado (Banco Mundial, 2015). El envío de remesas familiares

hacia Haití representa una parte importante en la economía nacional. De hecho, se recibieron de la diáspora US 1 923 millones de dólares, y se equivalen aproximadamente 20 % del PIB nacional en 2014 (Le Nouvelliste, 2014). En el año 2011, el consumo incrementó de 15% de su valor inicial lo cual se vincula en gran parte de la recepción de fondos emitidos por la diáspora haitiana (BID, 2012). La inversión no tiene una relación fuerte con las remesas familiares, pues la gente no se dedica a invertir mucho una parte de lo que reciben. Mayormente consumen, ahorran e invierten muy poco a raíz de que no hay bases legales para proteger sus capitales. Las remesas familiares han incrementado continuamente durante todo el periodo. En 2014, alcanzó 1,954 millones de dólares US y en 2015 sumó 1,997 millones de dólares US sea un aumento mayor a 2% (BID, 2015).

A lo largo de este trabajo de investigación, utilizamos técnicas de análisis documental y métodos econométricos para poder tratar en profundidad el tema. En primer lugar, implicó la revisión de literatura para consultar, obtener y detectar material útil para los propósitos de la investigación. La revisión de informaciones fue selectiva y incorporo datos de fuentes oficiales de países receptores de remesas para hacer comparación. De igual manera, se revisó particularmente unos trabajos elaborados desde organismos y agencias internacionales, tales como: la CEPAL (Comisión Económica para América Latina y el Caribe), la BID (Banco Interamericano de Desarrollo), la BM (Banco Mundial), el FMI (Fondo Monetario Internacional), entre otros. Por lo siguiente, se procedió a la recolección de datos estadísticos en el periodo de 2000-2015 sobre todas las variables que integran la investigación en sitios internet de instituciones u organismos que se dedican a esta área de estudio y otras fuentes relevantes en Haití. Precisamente, se usaron datos del Banco Mundial (BM), el Banco Central de Haití (BRH) y el IHSI, entre otros. Por ende, se procedió a la construcción de un modelo econométrico para analizar y explicar los resultados de la investigación de manera adecuada.

CAPITULO 1

TEORÍAS ECONÓMICAS DE LAS REMESAS FAMILIARES Y EL CRECIMIENTO ECONÓMICO

La pretensión de este capítulo es desarrollar el primer punto de la investigación recalcando el marco teórico que retoma enfoques y metodologías que facilitan el estudio de las remesas e identifica las variables determinantes de su flujo y su impacto en el crecimiento económico. Dicho lo anterior, el objetivo de este capítulo es enunciar las principales teorías económicas entre las remesas y el crecimiento a partir de estos cinco puntos: a) enfoques teóricos sobre la migración, b) vinculación entre la migración y las remesas, c) aspecto teórico de las remesas, d) clasificación de las remesas y e) metodología de estudio de las remesas.

1.1 Los enfoques teóricos sobre la migración

La migración internacional es una estrategia de paliar las disparidades laborales en su país de origen y para huir de las condiciones económicas difíciles en periodo de crisis nacional. Avanzando en nuestro razonamiento, los flujos migratorios implican necesariamente desplazamiento de personas de un lugar primario a otro, que en la mayoría de las veces en búsqueda de oportunidades económicas. En otras palabras, se han observado en los últimos años una migración creciente de trabajadores particularmente de países en vía de desarrollo hacia los países desarrollados en búsqueda de mejores condiciones de vida, de bienestar social y económico entre otros.

Desde el punto de vista de la demografía la migración se refiere al desplazamiento con traslado de residencia de los individuos de un lugar de origen a un lugar de destino o llegada y que implica atravesar los límites de una división geográfica (Oberai,1989) y (Courgeau,1990). Este enfoque no toma en consideración el aspecto socio económico del fenómeno que tantos países en el mundo están confrontando. En el proceso de la migración intervienen dos regiones: "la región de origen" (donde se inicia el desplazamiento) y "la región de destino" (aquella donde se finaliza el desplazamiento) (Welti,1997:124). En el mundo, los Estados Unidos es la principal región de destino para los inmigrantes internacionales.

Ravenstein (1885) introdujo la teoría neoclásica de la migración en su libro " Las Leyes de la Migración", señalando que no hay motivo más fuerte que el deseo de la población por mejorar sus condiciones de vida. Habría que decir también, la maximización de la utilidad, los rendimientos netos esperados, la movilidad de factores y las diferencias salariales". A continuación, este enfoque relata que las diferencias en las tasas de salarios entre países son las causas de los flujos migratorios. De no existir tales diferencias no habría razón para que se produjeran flujos de migrantes laborales internacionales. En algunos países, el factor trabajo es escaso en relación con el capital y por consiguiente, su precio es elevado, mientras que en otros países ocurre lo contrario" (Arango, 2003: 3). Retomando la idea, ha comparado el fenómeno al mecanismo de atracción- repulsión de fuerzas, por lo cual menciona "esta explica la migración en el sentido del rechazo de poblaciones expulsadas de sus tierras con escasas oportunidades económicas, siendo al mismo tiempo atraídos por las ciudades donde obtendrían mejores oportunidades" (Sandoval, 2000:29).

Avanzando en nuestro razonamiento, los países desarrollados necesitan trabajadores extranjeros que se integren en puestos de trabajo a raíz de que los originarios de aquellos países los rechazan. Por tanto, el concluye que "las migraciones internacionales obedecen a una demanda permanente de mano de obra en las sociedades industriales avanzadas y que tiene su origen en ciertas características intrínsecas de éstas y que, a su vez, produce una segmentación en sus mercados de trabajo" (Arango, 2003: 13). Según la Nueva Economía de la Migración, la decisión de migrar ya no recae en el individuo aislado sino en agrupaciones de individuos unidos por algún lazo (familiar, económico, político) en los cuales la gente actúa colectivamente no sólo para maximizar sus ingresos esperados sino también para minimizar los riesgos y para reducir las limitaciones asociadas con una variedad de problemas de distintos mercados -agrícola, laboral, de capital, entre otros (Welti, 2001).

De hecho, se dirigen a los países en donde las remuneraciones laborales son más altas que las de su país de origen y de bienestar social adecuado. En este mismo punto de vista, Sinisterra (2005) menciona que "la mano de obra se desplaza hacia aquellas naciones que

brindan una mejor remuneración”. El año pasado, según cifra del banco mundial contenida en el artículo **“Migración internacional en su máximo histórico”** relata que más de 250 millones de migrantes internacionales emigran en búsqueda de mejores oportunidades económicas.

Concretamente, al establecerse allí en el país extranjero, muchos de ellos buscan integrarse en el mercado laboral para ganarse la vida con un salario que podría responder a sus necesidades; y aparte, el resto para cuidar una tercera persona o familiar viviendo en su país de origen. Teóricamente, es probable que cuando el número de envíos es mayor, más el monto de las remesas familiares aumentan, lo que es confirmado en los trabajos de Freund (2005) y Spatafora (2008). De igual manera, un aumento en el stock de migrantes en países extranjeros conduce a un aumento de las remesas familiares hacia los países de origen.

En otros términos, las transferencias de fondos de los migrantes a sus familias parecen ser un resultante de los flujos migratorios más que una causa; es decir que las remesas existen a raíz de que hay migrantes que se incentivan a enviar dinero a su país de origen.

1.2 Vinculación entre la migración y las remesas

Antes de abordar las remesas familiares, es necesario vincular el concepto a la migración ya que se considera que el flujo de remesas es una derivación del flujo migratorio. No cabe duda que hay una literatura amplia y rica de trabajos e investigaciones que han tratado el término de las remesas familiares; sin embargo, no todos los autores abundan en la misma opinión. De un lado, Lucas y Stark (1985) y Stark (1991) mencionaron tres principales motivos que incentivan los emigrantes a remitir dinero a su país de origen, lo que han observado en un estudio sobre las remesas en Botsuana. Por otro lado, Poirine (1997) emitió una hipótesis en contradicción a lo que planteó Stark, en el Modelo de acuerdo implícito de préstamo familiar.

Como se ha dicho, Lucas y Stark (1985) y Stark (1991) clasifican las teorías de las remesas en tres enfoques los cuales se enumeran de la manera siguiente: "Teoría de Puro Altruismo", "Teoría de Mero Interés Propio" y "Teoría de Altruismo Moderado". Lucas y

Stark (1985) estudian específicamente estos motivos individuales en el caso de Botswana. Los autores identifican diferentes razones teóricas que pueden ser la causa de las remesas: "Teoría de Puro Altruismo" y "Teoría de Mero Interés Propio".

1.2.1 Teoría de Puro Altruismo

Los migrantes envían dinero a sus familias por altruismo porque considera que su satisfacción o su bienestar depende del bienestar familiar. Este enfoque se basa en tres hipótesis: primeramente, la cantidad de transferencias es proporcional a la renta del migrante, en segundo lugar, esta cantidad disminuye a medida que los ingresos familiares aumentan y, en tercer lugar, la cantidad disminuye a medida que los lazos familiares se distienden (Stark, 1991).

Además de la relación proporcional entre el ingreso de los migrantes y el envío de remesas, hay otras implicaciones adicionales que se destacan del motivo altruista las cuales se enumeran así:

- i) Los hogares más pobres reciben proporcionalmente más remesas.
- ii) Las remesas dependen de la naturaleza de la relación entre el migrante y el hogar beneficiario y las intenciones de retorno del migrante.
- iii) Las remesas por migrante son inversamente proporcionales al número de migrantes de un mismo hogar en el país de residencia.
- iv) La evolución de las remesas depende de "el tamaño relativo de la tasa de descuento y de los perfiles de ingresos de los migrantes" (Funkhouser, 1995: 139).

1.2.2 Teoría de Mero Interés Propio

Esta teoría estipula que el motivo egoísta se caracteriza por la dependencia de bienestar única del migrante. El migrante puede enviar dinero para crear un legado, para asegurarse de que su familia se encarga de su propiedad en el país de origen (Brown, 1997). Esta hipótesis coincide con el patrón "de cambio de servicio" identificado por Draper et al. (1997), que por lo tanto es parte de los cambios del motivo por mero interés propio.

Cabe mencionar que este enfoque se caracteriza por el comportamiento de inversión en bienes raíces, bienes públicos y financieros, de capital social entre otros. De hecho, se han observado la aplicación de estas estrategias en el caso de los inmigrantes griegos en Alemania, Australia y los Estados Unidos (Glytsos,1988, 1997).

1.2.3 Teoría de Altruismo Moderado

Lucas y Stark (1985) plantearon el modelo de Altruismo Moderado o interés compartido lo cual se desarrolla en dos secuencias de estrategias como acuerdos contractuales fundamentados en la inversión y el riesgo:

-primero el migrante se hace el asegurado y la familia su patrocinador; es decir la familia financia pues el viaje del migrante.

-en la otra etapa, el migrante se vuelve remitente de remesas a la familia. Enseguida, el dinero enviado a la familia les permite mejorar su situación aumentando su consumo, creando proyectos de inversiones con un riesgo elevado, pero altamente rentable.

1.2.4 Modelo de acuerdo implícito de préstamo familiar

Poirine desarrolla su modelo de acuerdo implícito de préstamo familiar en tres etapas:

-Las remesas son principalmente la devolución de un préstamo informal e implícito contratado por los migrantes antes emigrarse (por ejemplo, la inversión en la educación de los papas a sus hijos).

-Los migrantes remiten dinero a sus miembros de la familia para que emigren creando una cadena migratoria dentro de la misma familia.

-Los migrantes de la generación posterior devuelven el préstamo informal contratado en el segundo periodo a los migrantes que regresan a su país de origen. Antes de regresar a su país de nacimiento, ellos invierten sus ahorros causando un aumento en el número de envíos de remesas.

El flujo de migrantes constituye tanto para los países receptores una mano de obra considerable como una fuente de remesas a los países de origen. Los migrantes como trabajadores en tierra extranjera asignan una parte de sus ingresos para mandarla a un familiar teniendo en cuenta los motivos que se encuentran enumerados en esta parte;

razones válidas para decidir el envío de las remesas. De donde resulta que los hogares reciben regularmente según el caso las remesas que incrementan sus ingresos.

1.3 Aspecto teórico de las remesas

Cabe mencionar que el concepto de remesas familiares comprende muchas acepciones diversas. Pues, “son las transferencias de remuneraciones o del monto acumulado de riqueza que hacen los migrantes individuales a su país de origen, las cuales son utilizadas para apoyar a familiares a cargo, amortizar préstamos, hacer inversiones y otros fines” (Samuel, 2000: 378).

Desde un enfoque financiero, las remesas se definen como “una transferencia unilateral entre residentes de dos países distintos que no tienen por objeto el pago de un bien o servicio (por lo cual se supone que ambos son familiares), sino contribuir a la manutención del o los receptores” (Martínez, 2008). Por su parte, Waller (2000) define a las remesas familiares como aquellos recursos monetarios que los emigrantes obtienen trabajando en el extranjero y luego envían a su país de origen. Según García López (1992), las remesas "son operaciones no comerciales sin una contrapartida, incluyendo todos los giros y envíos sin distinción del volumen, plazo o forma, siempre y cuando sean enviados por emigrantes a favor de ellos mismos, de otras personas o instituciones, aunque eventualmente sean depositadas fuera del país".

En la Balanza de Pagos Mexicana se define el concepto de esta manera: "se considera como remesa familiar a toda transferencia unilateral de un residente en el extranjero a un residente en su país de origen, presuponiendo que ambos son familiares y que el envío tenga por objeto contribuir en la manutención de este último" (Carriles, 1991).

Por último, el Fondo Monetario Internacional en la balanza de pagos en los diferentes países propone una definición amplia y distinta la cual estipula "se entiende por remesas y transferencias de los emigrantes, el conjunto de envíos, generalmente de limitada cuantía, que efectúan emigrantes para el sostenimiento de sus familias o para cualquier otra finalidad" (Carriles, 1991). El FMI (2008) define a las remesas como "aquellos ingresos de

los hogares provenientes de economías extranjeras y generados principalmente por la migración temporal o permanente de personas a esas economías. Las remesas comprenden partidas en efectivo y no en efectivo a través de canales formales, como giros electrónicos, o canales informales, como dinero y bienes transportados de una economía a otra. Consisten principalmente en fondos y efectos no monetarios enviados o transportados por personas que emigraron a otra economía y asumieron allí la residencia, así como la remuneración neta de trabajadores fronterizos, de temporada u otros empleados temporales que están empleados en una economía de la cual no son residentes".

El FMI (2008) presenta los componentes necesarios para compilar las partidas de remesas y las cuentas conexas, lo que se muestra en el cuadro 1 y está fundamentado en el Manual de Balanza de Pagos y Posición de Inversión Internacional.

En resumen, de esta tabla se anotan las relaciones aritméticas de las diferentes partidas de las remesas; una manera de enseñar como sobresale el monto total de las remesas durante un periodo. En primer lugar, las remesas personales son la suma de las transferencias personales, de la remuneración de empleados menos gastos relacionados con empleo temporal y las transferencias de capitales entre hogares. empleo temporal y las transferencias de capitales entre hogares.

En segundo lugar, las remesas totales suman las remesas personales y las prestaciones sociales. En cuenta definitiva, la tabla nos enseña como se registran las transacciones internacionales de remesas

Cuadro 1	
Componentes necesarios para compilar las partidas de remesas de acuerdo con el Fondo Monetario Internacional (FMI)¹	
Componentes necesarios para compilar las partidas de remesas	<i>Cuenta conexa de la balanza de pagos y descripción</i>
1.Remuneración de empleados	<i>Cuenta de ingreso primario, componente normalizado</i>
2.Transferencias personales	<i>Cuenta de ingreso secundario, componente normalizado</i>
3.Viajes y transportes relacionados con empleo temporal	<i>Cuenta de bienes y servicios, partida suplementaria</i>
4.Impuestos y contribuciones sociales relacionados con empleo temporal	<i>Cuenta de ingreso secundario, partida suplementaria</i>
5.Remuneración de empleados menos gastos relacionados con empleo temporal	<i>Cuenta de ingreso primario (remuneración de empleados), cuenta de bienes y servicios (gastos de viaje y transporte) y cuenta del ingreso secundario (impuestos y contribuciones sociales), partida suplementaria</i>
6. Transferencias de capitales entre hogares	<i>Cuenta de capital, partida suplementaria</i>
7. Prestaciones sociales	<i>Cuenta del ingreso secundario, partida suplementaria</i>
8.Transferencias corrientes a ISFLSH	<i>Cuenta del ingreso secundario, partida suplementaria</i>
9.Transferencias de capital a ISFLSH	<i>Cuenta de capital, partida suplementaria</i>
Fuente:" Transacciones Internacionales de Remesas. Guía para compiladores y Usuarios", FMI, 2009.	

¹ **Notas:** Las relaciones importantes son las siguientes:

-Remuneración de empleados "neta" (5): 1 menos la suma de 3 y 4

-Remesas personales: 2 más 5 más 6

Remesas totales 2 más 5 más 6 más 7

-Remesas más transferencias totales a ISFLSH: 2 más 5 más 6 más 7 más 8 más 9.

ISFLSH: Instituciones sin fines de lucro que sirven a los hogares.

1.3.1 La ley de Thirlwall o modelo de crecimiento restringido

Los resultados de las investigaciones sobre un eventual impacto de las remesas familiares sobre el crecimiento económico no se concluyen en el mismo sentido. Existen muchas críticas de orden técnica acerca del impacto de las remesas familiares en el crecimiento económico dado que los envíos de fondos de los trabajadores a su país de origen son muy relacionados a la dinámica de crecimiento del país de residencia.

Antes de empezar el estudio sobre el crecimiento económico, es necesario en este apartado una revisión de la contabilidad nacional para resaltar la vinculación entre ambos conceptos. Al principio, la contabilidad nacional se dio la misión de dar a conocer la amplitud de los agregados económicos propios a las naciones. Por lo que se refiere a la contabilidad nacional, tiene toda su importancia y utilidad para la economía, pues permite recopilar, valorar, procesar y exponer hechos económicos por medio de procedimientos técnicos.

El producto interno bruto, siendo el agregado económico más importante en la contabilidad nacional, mide lo que se produce, la riqueza generada en un país durante un año. Por definición, el producto nacional bruto es el valor monetario de todos los bienes y servicios finales que produce un país en un año dado, de donde se infiere que el crecimiento económico proviene en un aspecto de la contabilidad nacional que pretende medir un aumento de la riqueza de una nación. A su vez, el crecimiento económico es el aumento sostenido del producto en una economía. Usualmente se mide como el aumento del Producto Interno Bruto (PIB) real en un período de varios años o décadas (Larraín y Sachs, 2004).

Para Mankiw (2000), el crecimiento económico representa la expansión del PIB potencial o producción nacional de un país. En este sentido, "el PIB mide dos cosas al mismo tiempo: la renta total de todos los miembros de la economía y el gasto total en la producción de bienes y servicios de la economía... el PIB es el valor de mercado de todos los bienes y servicios finales producidos en un país durante un periodo de tiempo, es un indicador de la actividad económica y para su medición utiliza los precios y valores de mercado. El PIB excluye los artículos producidos y vendidos ilícitamente, comprende los bienes tangibles

como los intangibles. El PIB comprende únicamente valores de los bienes finales, en un periodo de tiempo, mide el flujo de renta y gasto de la economía durante ese periodo en un territorio determinado".

Las remesas intervienen indirectamente en el PIB, ya que los flujos de remesas permiten a los hogares de incrementar su consumo y de igual manera a invertir o ahorrar una porción de ellas. Además, las remesas es una enorme fuente de divisas que permiten financiar las importaciones de bienes y servicios de una economía. De ahí se dibuja el recorrido de las remesas para integrar el PIB mediante otras variables macroeconómicas.

Después de mencionar las principales vertientes teóricas sobre migración y las remesas, es conveniente de igual manera enunciar el vínculo existente entre las remesas y el crecimiento económico, tema central de esta investigación. Conforme a las investigaciones económicas, no existe una relación económica directa entre las remesas y el crecimiento económico. Sin embargo, es básicamente relevante integrar el modelo de crecimiento restringido de Thirlwall para fundamentar teóricamente esta tesis. Según la ley de Thirlwall que se basa en la brecha externa a través de la cuenta corriente, señala que un país no puede tener indefinidamente un déficit de la balanza de cuenta corriente; en otras palabras un excedente en la cuenta corriente puede impulsar el crecimiento económico en una expectativa de demanda externa de exportaciones (Thirlwall, 1979).

El modelo básico de Thirlwall se plantea a partir de dos funciones agregadas de comercio externo:

$$X_t = A_t * (P_{dt} / P_{ft}^*)^\rho y_t^* \quad (1)$$

$$M_t = B_t * (P_{ft} / P_{dt}^*)^\sigma y_t^\omega \quad (2)$$

donde X y M representan los niveles de exportaciones e importaciones, P y P* son los niveles de precios doméstico y externo, A y B son las constantes en cada función de demanda, y la renta nacional, y* la renta mundial, ρ la elasticidad precio de las exportaciones, σ la elasticidad precio de las importaciones. En tanto que ε y ω son las elasticidades renta de las ventas externas y las compras externas, respectivamente.

En resumen, una restricción a la demanda de exportaciones restringe a su vez una restricción de provisión de divisas; lo cual reduce la posibilidad de compras de bienes de capital e insumos importados para desempeñar al crecimiento económico. Para remediar a la falta de divisas causada por la restricción de exportaciones, los flujos de remesas pueden ser una alternativa en lugar de recurrir a préstamos de capital internacional para amortiguar los desequilibrios externos.

1.3.2 La estructura de la producción nacional y sus componentes

En un esquema de una economía abierta, el PIB es una identidad contable que se compone de: consumo (C), inversión (I), gastos de gobierno (G) y exportaciones netas (NX); por lo tanto, se formula así: $Y = C + I + G + NX$. El consumo, siendo un componente del PIB, se define como el gasto de los hogares en bienes y servicios; empíricamente se observan que las remesas recibidas por las familias ocasionan un incremento en el consumo de bienes y servicios. Enseguida, la inversión es la compra de bienes de capital, variación de existencias y construcciones e instalaciones. Las compras del Estado comprenden el gasto en bienes y servicios realizado por la administración central y por las locales. Además, las exportaciones netas son iguales a las compras de bienes producidos en el interior por parte de extranjeros denominadas exportaciones, menos las compras interiores de bienes extranjeros denominadas importaciones. Cuando se dice que la variable es neta nos estamos refiriendo a que las importaciones se restan de las exportaciones (Mankiw, 2000).

1.3.3 Los métodos de medición de las variables macroeconómicas del estudio.

Generalmente existen tres modos de medir el PIB: la suma de las compras finales en la economía (ajustando importaciones y exportaciones), la suma del valor agregado de todas las empresas de la economía, y la suma de todos los ingresos de los factores de producción (trabajo y capital) en la economía. Exclusivamente en este trabajo nos interesa el primer método de medición del PIB, por lo cual nos basaremos en ello para nuestra investigación. Por lo siguiente, es importante integrar la balanza de pagos en este apartado. Se la define como el registro de las transacciones que se llevan a cabo por parte de un país con el exterior (Estadísticas Históricas, 1980).

La Balanza de pagos es el registro de las transacciones de la economía con el resto del mundo. En ella, hay dos cuentas principales: la cuenta corriente registra el comercio de bienes y servicios, así como los pagos de transferencias. Los servicios incluyen fletes, pagos por patentes y por intereses. Los pagos por transferencias consisten en remesas, donaciones y subvenciones (Rudiger, 2004). Mientras que para Branson, Litvack (1979) el saldo de cuenta corriente en la balanza de pagos, mide los ingresos netos provenientes de la venta en el exterior de bienes y servicios producidos por la economía nacional, menos los pagos por las compras del país, correspondientes a bienes y servicios producidos en el exterior.

De manera detallada tenemos las variables componentes para demostrar la fórmula de la producción nacional. Tenemos las variables internas C_i , I_i , G_i , Ex que son productos exclusivamente nacionales:

- C_i , consumo de bienes y servicios interiores
- I_i , inversión de bienes y servicios interiores
- G_i , compras de bienes y servicios por parte del Estado
- Ex , exportaciones de bienes y servicios interiores.

En suma, tenemos: $Y = C_i + I_i + G_i + Ex$.

Pues, C , I , G separadamente es suma productos internos más productos externos

$$\begin{aligned} - C &= C_i + C_e \longrightarrow C_i = C - C_e \\ - I &= I_i + I_e \longrightarrow I_i = I - I_e \\ - G &= G_i + G_e \longrightarrow G_i = G - G_e \end{aligned}$$

Sustituyendo C_i , I_i , G_i por sus valores

$$Y = (C - C_e) + (I - I_e) + (G - G_e) + Ex.$$

$$Y = C + I + G + Ex - (C_e + I_e + G_e).$$

$$IM = C_e + I_e + G_e$$

Por lo cual

$$Y = C + I + G + EX - IM$$

$$(XN = EX - IM)$$

Por lo tanto, la Y es igual: $Y = C + I + G + XN$.

Esta ecuación mide la producción nacional de un país considerando el sector externo; dado

que las remesas familiares son operaciones registradas en el sector externo de la balanza de pagos. Los resultados acerca de la relación entre las remesas familiares y el crecimiento económico son bastantes variados, tanto los optimistas como los pesimistas han aportado sus contribuciones a los trabajos de crecimiento y remesas en cuanto a sus relaciones teóricas. Sin embargo, las remesas familiares ejercen un impacto positivo y significativo en la tasa de crecimiento del PIB per cápita sea cual el método de estimación utilizada. En realidad, las remesas no afectan directamente el crecimiento de los países que reciben fondos de los trabajadores, sino que impactan el consumo, la inversión o el producto agregado. Empíricamente, encuentran evidencia a favor de que las remesas aceleran el crecimiento de las economías en la medida en que contribuyen a incrementar los ahorros en el exterior mejorando así la disponibilidad para financiar grandes inversiones en el país de origen (Solimano, 2003).

Cabe mencionar en últimas instancias, a nivel agregado el envío de dinero de los migrantes a sus familiares crea una fuente importante de divisas aliviando el país receptor; ya que las remesas gastadas en el consumo tanto de bienes materiales producidos al interior como de importaciones amplían la base tributaria, y sucesivamente incrementan el ingreso generado por impuestos sobre las ventas, impuestos sobre el valor agregado y los derechos de importación (Abdih, Chami et al., 2012).

En resumen, el impacto de las remesas familiares en los países beneficiarios depende de cómo el dinero es gastado; sin duda si el dinero es asignado a la inversión empresarial influye directamente y de manera positiva al crecimiento mientras que si es utilizado en consumo y en la compra de inmobiliarios podría haber diversos efectos indirectos. Un caso práctico fue observado en un estudio realizado en México; donde se menciona que un dólar proveniente de una transferencia internacional que es gastado para satisfacer necesidades esenciales estimula el comercio, lo que dinamiza la demanda de bienes y servicios; y luego estimula la producción y el empleo (Lowell y La Garza, 2000).

1.4 Clasificación de las remesas

En relación con esta definición, Wahba (1991: citado por Samuel, 2000: 378) propuso una clasificación para poder distinguir los tipos de remesas, la cual podemos observar en el cuadro 2.

Tipo de remesa	Cuadro 2
Concepto	Clasificación de las remesas según Wahba
Remesas Potenciales	Que son el ahorro disponible para el migrante una vez sufragados todos los gastos en el país receptor. Estas significan el máximo que el migrante puede transferir en cualquier momento.
Remesas Fijas	Consisten en el mínimo que el migrante necesita transferir para satisfacer las necesidades básicas de su familia y otras obligaciones efectivas
Remesas Discrecionales	Son las transferencias que exceden las remesas fijas, es decir, son un envío extra a las remesas fijas, a veces motivada por un tipo de cambio o tasas de interés más atractivas.
Remesas Ahorradas	Estos recursos se acumulan mediante el ahorro, mismo que puede utilizarse para complementar las remesas efectivas en una fecha determinada. Este monto ahorrado es resultado de una decisión de cartera del migrante y son los recursos podrían destinar para el desarrollo de sus comunidades de origen.
Fuente: SAMUEL, Wendell (2001); Migración y Remesas: un estudio de caso del Caribe, p. 378	

En cuanto a Lozano (2004:4) las remesas se clasifican en dos grupos: remesas individuales y remesas colectivas, los cuales se definen de la manera siguiente.

- Remesas individuales: se definen como "los recursos económicos enviados por el migrante que vive o trabaja en el exterior, a sus familiares que residen en su país de origen, destinados a satisfacer las necesidades básicas de los receptores".

- Remesas colectivas: se definen como "los recursos económicos recaudados y donados por agrupaciones o asociaciones de migrantes, para financiar infraestructura en pequeña escala o inversiones en actividades productivas y comerciales, en comunidades de origen".

Ilustrando la definición, el escritor las agrupa en tres apartados (Waller, 2000):

- Capitales acumulados por los emigrantes, compuestos por sumas de dinero que contenían todo o casi todo su patrimonio.
- Envíos de pequeña cuantía, las remesas propiamente dichas que los emigrantes enviaban aislada y periódicamente a sus familiares, y que tan benéfico influjo ejercieron sobre un sin fin de economías domésticas acosadas por carencias de todo tipo.
- Donaciones y entregas para fines o fundaciones de utilidad pública, cuyos importes enviaban en uno o uno o varios plazos, por lo general poco antes de su retorno.

A continuación, la Comisión Económica para América Latina (CEPAL) clasifica a las remesas familiares en tres tipos (CEPAL, 2000):

- Remesas familiares, que conforman el grueso de los ingresos. Estas remesas son enviadas por los migrantes a sus familias para su sostenimiento; cuando éstas se utilizan para inversión, generalmente se destinan al mejoramiento de las condiciones de vivienda, compra de terrenos, capital de trabajo y activos fijos de pequeños negocios familiares o pequeñas unidades agrícolas.
- Repatriación de ahorros que los migrantes envían en forma de inversiones, sea de tipo personal o empresarial. Éstos no forman parte del concepto de remesas en sí, pero de acuerdo con la forma como se realizan, es probable que en su mayoría se computen dentro de inversiones de tipo empresarial destinadas a negocios en la localidad o región de origen; o bien como inversiones personales, bajo la forma predominante de adquisiciones de casas o pequeñas propiedades agrícolas.
- Remesas colectivas, las cuales tienen su origen en las colectas que realizan los migrantes en EUA, por medio de sus organizaciones, con el fin de patrocinar alguna

acción, proyecto, evento o festividad colectiva en sus localidades de origen. Se pueden distinguir tres destinos genéricos: patrocinio de fiestas cívicas o religiosas, obras comunitarias y proyectos de tipo empresarial.

De igual manera, el Consejo Nacional de Población (CONAPO) clasifica las remesas en cinco categorías (Figuroa, 2003):

- Transferencias realizadas por los emigrantes permanentes, por las personas que ya se quedan a residir en un país extranjero.
- Transferencias de los emigrantes temporales, es decir, las personas que trabajan un breve lapso en un país extranjero y mantienen su lugar de residencia habitual en su país de origen.
- Envíos efectuados al país de origen por los descendientes de emigrantes nacidos en el país extranjero;
- El flujo de bienes y recursos financieros (bienes muebles y ahorros) asociados a la migración de retorno de connacionales emigrantes.
- El ingreso que reciben del exterior los nacionales que en el pasado fueron emigrantes

El Consejo Nacional de Población (CONAPO) las clasifica según el tiempo de permanencia de los emigrantes afuera de su territorio nacional.

1.5 Metodología de estudio del concepto

Existen varios métodos de estimar los flujos de remesas familiares, aunque a veces no se tengan en cuenta de los envíos informales (para evitar pagar comisiones altas a las casas de transferencias, la gente suele llevar consigo los billetes cuando viajan o un familiar o amigo lo ayuda a llevar el dinero al destinatario). El Fondo Monetario Internacional (FMI) diseña una estructura contable para contabilizar las transferencias de fondos en la balanza de pagos. Se registra en tres partes de la balanza de pagos:

- La remuneración de los asalariados se compone del monto bruto del salario de los trabajadores residiendo al extranjero durante al menos doce meses, incluyendo el contravalor de las ventajas en naturaleza (en la rúbrica "cuenta corriente", sub rúbrica " remuneración de los asalariados, créditos", código puesto 2310).

- Los envíos de fondos de los trabajadores corresponden al valor de las transferencias a destino de su país hechos por los trabajadores residiendo al extranjero durante más de un año (en "cuenta corriente", sub-rubrica "envíos de fondos de los trabajadores, créditos", código puesto 2391).
- Las transferencias de capital de los migrantes representan la riqueza neta de los emigrantes que mueven de un país a otro para trabajar (en "cuenta corriente", sub rubrica "otros sectores, transferencias de los migrantes, créditos", código puesto 2431).

Sin embargo, no todos los bancos en el mundo aplican la metodología del FMI para registrar las transferencias de los fondos de los trabajadores migrantes; lo que afecta la comparación de los datos. Algunos investigadores no utilizan los datos entrantes bajo la rúbrica "envíos de fondos de trabajadores" pero adoptan métodos de cálculos diferentes.

Muchos calculan las transferencias sumando tres componentes (Ratha, 2003):

- a) Remuneración de los asalariados
- b) Envíos de fondos de los trabajadores
- c) Transferencias operadas por los migrantes

En 2001, se proponía sumarlas "remuneración de los asalariados", "envíos de fondos de los trabajadores", y "otras transferencias corrientes - créditos" (Daianu, 2001).

Cabe mencionar el rol de las empresas de transferencias internacionales tales como Western Union, MoneyGram que son instituciones financieras no bancarias autorizadas a ejecutar estas operaciones bancarias. La Western Union es la más presente en todo el mundo con más de 170 000 agencias y representa aproximadamente el 26% (Orozco, 2002). Por medio de las casas de transferencias internacionales, los bancos centrales de los países recolectan datos sobre los envíos de remesas familiares: (flujos totales de transferencias, números de transferencias, proveniencias y comisiones cobradas entre otros). De esta manera, los bancos centrales estiman el valor periódico de las remesas familiares entrantes en las economías nacionales. En resumen, las casas de transferencias nacionales y los bancos nacionales trabajan conjuntamente para recolectar informaciones y datos sobre los flujos entrantes de remesas.

1.6 Conclusión

El objetivo de este capítulo era enunciar las diversas teóricas económicas existentes acerca de las remesas y el crecimiento económico. Cabe mencionar que se ha enumerado varias definiciones de las remesas y además varios enfoques basando en metodologías distintas para estudiar el tema.

En pocas palabras, los flujos de remesas son una consecuencia de los flujos migratorios entre los países; ya que la mayoría de los migrantes salen de su país de origen para ir a buscar mejores oportunidades económicas. Enseguida, por varios motivos quedan en contacto con su familia, amigos y otros y remiten una porción de su salario hacia su país. De ahí, los flujos de remesas que llegan a estos países impactan en un sentido a la economía global es decir en niveles microeconómico y macroeconómico y tanto del lado del país de huésped como del país de origen. Por lo tanto, muchos autores modelizan acerca de la relación entre las remesas y el crecimiento económico, pero no todos concluyeron en el mismo sentido.

Por ende, queda sentado en este capítulo que las remesas tienen un impacto al crecimiento económico, aún más significativo cuando los flujos de dinero se dedican a la inversión productiva en el país receptor.

CAPÍTULO 2

LA MIGRACIÓN Y LAS REMESAS: UN ANÁLISIS ESTADÍSTICO

El estudio de las remesas ha despertado gran atención tanto a nivel nacional como internacional ya que de una manera se encuentra vinculada con el fenómeno migratorio. Últimamente, la migración internacional ha crecido demasiado dado que muchos optaron trasladarse a países donde encuentran mejores oportunidades económicas, de ahí igual sus familiares que se quedan en el lugar de origen se convierten en receptores de remesas lo cual les permiten complementar los ingresos de los hogares. A nivel macroeconómico, es un alivio para los países en vía de desarrollo aportándoles enorme cantidad de divisas particularmente útil para las transacciones internacionales.

El análisis que se presenta en esta parte de la tesis gira en torno a los flujos migratorios enfocando a las teorías concernientes a la cuestión, y de igual manera a las remesas. Todo el análisis se hace de manera empírica en base de los resultados obtenidos por medio de datos estadísticos. Pues, es dar a conocer la evolución de las remesas durante el periodo del 1995 y 2015 en Haití, eventualmente su tasa de crecimiento promedio anual, su proveniencia y en fin su costo de envío desde tres principales países remitentes: los Estados Unidos, Canadá y la República Dominicana.

Presentación de Haití

Haití es uno de los territorios mayores en la región del Caribe insular dentro del continente americano. Haití comparte con la República Dominicana la Isla de Haití cuyo nombre los españoles le dieron a la isla cuando llegaron allí en el año 1492. El territorio haitiano se extiende de 27,750 km² de los cuales 65% son montañas; es necesario mencionar que aproximadamente 11 millones habitantes viven en el país según el censo que realizaron en el año 2015 (IHSI, 2015). En este país, el francés es la lengua oficial, sin embargo hablan todos el criollo haitiano que es un dialecto que se deriva del mismo francés. El territorio haitiano se divide en 10 departamentos administrativos cuya capital es Puerto Príncipe. Se delimita al norte por el océano atlántico, al sur y oeste por el mar Caribe y al este por la República Dominicana, la isla de la Gonave y la isla de la Tortuga componen los territorios

litorales principales del país.²

Imagen del mapa político de Haití



Fuente: <http://espanol.mapsofworld.com/continentes/norte-america/haiti/>

En resumen, Haití se caracteriza de una economía débil, muy vulnerable debido a las catástrofes naturales y depende en gran parte de su sector externo particularmente por las remesas, las ayudas públicas externas y las inversiones extranjeras directas.

2.1 El fenómeno migratorio haitiano a lo largo del tiempo

De acuerdo con Gayot (2006), el fenómeno migratorio de Haití inicio a partir de la crisis de 1929 y se incrementó con las llegadas de los trabajadores haitianos en las plantaciones azucareras en Cuba alrededor de los años cincuenta. Posteriormente, de 1960 a 1987, la dictadura del régimen de los Duvalier (padre e hijo) dio un impulso considerable a la migración a raíz de persecuciones y exiliados políticos. En cierto sentido, el fenómeno no es nuevo en el caso de Haití y ha estado demasiado relevante a lo largo del tiempo.

En los años noventa, a raíz de una población con un fuerte crecimiento y con pocas

² Haïti fait partie de l'île Hispaniola dans la Mer des Caraïbes. Elle s'étend sur une superficie de 27750 km² et compte une population estimée à 9,9 (IHSI, 2009) millions de personnes (2009) dont 56% vivent en milieu rural. C'est un pays essentiellement montagneux (65%) de la superficie (...) MARNDR), (2011, pp.2)

oportunidades económicas tanto en la zona urbana como rural, y de igual modo las difíciles condiciones de vida que imperan en el país caribeño desde hace décadas, han estimulado decisiones familiares o individuales dirigidas a trasladarse a otros países buscando un futuro mejor (Nieto, 2014). En consecuencia, la emigración internacional se constituyó en la única alternativa para la búsqueda de una nueva vida para muchos ciudadanos haitianos.

De acuerdo con datos disponibles para 15 países de la región caribeña y latinoamericana, a finales de los años noventa, 65.372 haitianos fueron empadronados fuera de sus fronteras, lo que equivale apenas un 15% de los haitianos que residían en los Estados Unidos y en Canadá, y que sumaron alrededor de 450.000 (Nieto, 2014). En resumidas cuentas, se ha observado una intensificación de los flujos migratorios, uno de los más acentuados de toda la región de América Latina y el Caribe.

Habría que decir también por causa de la crisis política del 2004 y del terremoto ocurrido en el año 2010 que generó una crisis humanitaria alarmante, empeoraron la situación socioeconómica de la población haitiana ya antes difícil. En respuesta inmediata, por sus propias iniciativas miles de personas emigraron hacia el país vecino (República Dominicana); razones por las cuales se observó indicios relevantes en la ronda censal de 2010, un extraordinario cambio en el patrón emigratorio haitiano. Conforme a estadísticas disponibles para 14 países, el número de haitianos viviendo fuera de sus fronteras, pero dentro de la región latinoamericana y caribeña, casi se cuadruplicó; y en 2010 aproximadamente 10% de los haitianos viven fuera de su país, porcentaje afín a los países con mayor emigración en la región (Jorge y Cristian, 2016). Sin embargo, la migración haitiana ha tenido una preferencia a establecerse en los países del norte del continente americano (EUA y Canadá), y en parte exclusiva la República Dominicana como país vecino. Solo los Estados Unidos reciben más migrantes que toda la población emigrada en los diferentes países de la región de América Latina y el Caribe.

A pesar de todo, es necesario subrayar que Haití se destaca a nivel internacional como país que exporta trabajadores con educación terciaria. De acuerdo con el informe *"The Least Developed Countries Report"* de la Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y

Desarrollo (CNUCED, 2007), Haití se clasifica en el tercer lugar en la lista de los diez principales países de emigración de personas con educación terciaria en el año 2000 con más de 80%. Todavía cabe señalar que se encuentra en varios estudios como uno de los países con mayor proporción (83,6%) de sus profesionales calificados en el extranjero, (Docquier y Marfouk, 2006). Se infiere que en Haití, Jamaica, Granada o Guyana, el 80 por ciento de sus graduados universitarios se encuentra en el extranjero (Fajnzylber, P. y López, H., 2007).

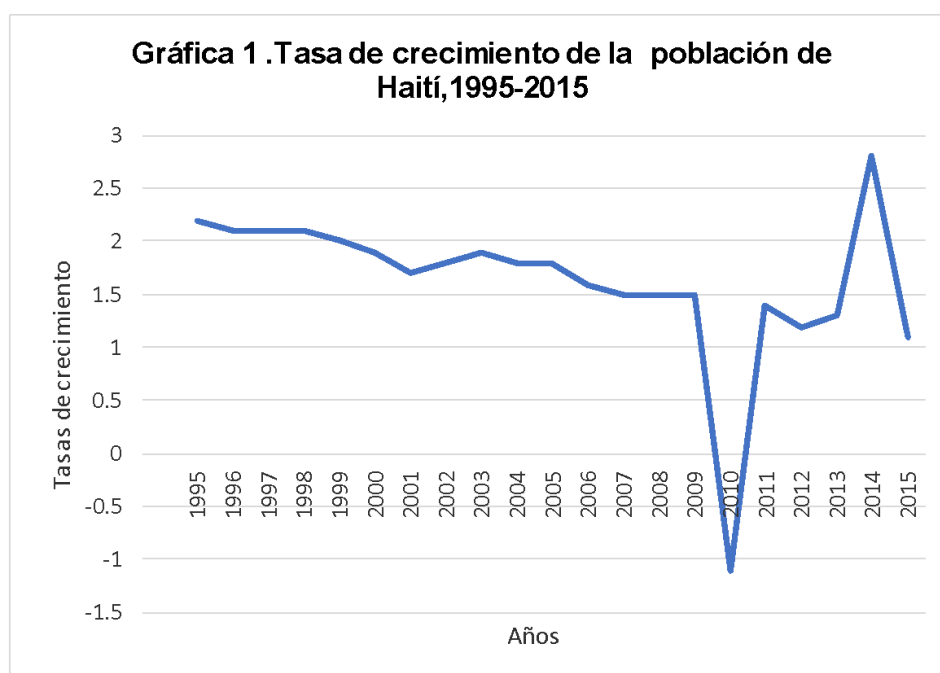
Es por lo que, Jadotte (2009) ha subrayado en su artículo "International Migration, Remittances and Labour Supply: The Case of the Republic of Haiti", los impactos notables o inclusive perversos de la migración en cuanto a fuga de cerebros (brain drain). De igual manera, en "Migrations et transferts de fonds. Impacts sur les pays d'origine", el autor señala que la emigración calificada parece tener un impacto siempre negativo en las remesas, particularmente en el caso de América Latina y el Caribe. Por lo tanto, dice que "un alza de 10% en la proporción de los emigrantes calificados corresponde a una caída del 1% de la proporción de las remesas en el PIB" (Faini, 2007:167).

En cuanto a beneficios que se le pueden asociar por ganancia de cerebro (brain gain), algunos autores tales como Beine (2006) y Bollard (2009) han discutido sobre las consecuencias positivas relativas al tema supuestamente en el país de residencia. Además, ciertos autores argumentan que el stock de migrantes en el extranjero es una variable explicativa importante del monto de las remesas; ya que probablemente mayor es el número de remitentes, cuando más el monto de remesas crece (Docquier y Marfouk, 2006).

En conclusión, se infiere que la emigración es debida a varias razones tanto económica como social y política. En efecto, es el resultado en parte de una lenta generación de empleos en el país para absorber este flujo saliente de trabajadores y aparte el salario mínimo bajo aunado a la inflación muy alta que causa pérdida de poder adquisitivo de la moneda local.

2.1.1 Análisis de los indicadores demográficos

Con base a las estimaciones del *Institut Haïtien de Statistique et d'Informatique* y de la *U.S. Bureau of Census*, se puede apreciar la evolución de la población de Haití durante el periodo de 1995-2015. La población de Haití registra un promedio anual de 8,949,095 personas, cifra que equivale al 87.21% de la población haitiana en 2015; de igual manera creció a una tasa de crecimiento promedio de 1.63% por año (ver gráfica 1). Cabe mencionar que, durante este periodo, sólo en el año 2010 el país conoció una tasa de crecimiento negativa de -1.1%, lo que es debido principalmente a las pérdidas enormes de vidas humanas causadas por el terremoto ocurrido el 12 de enero del dicho año; así como el flujo de emigrantes hacia al exterior que se registraron huyendo del desastre natural.



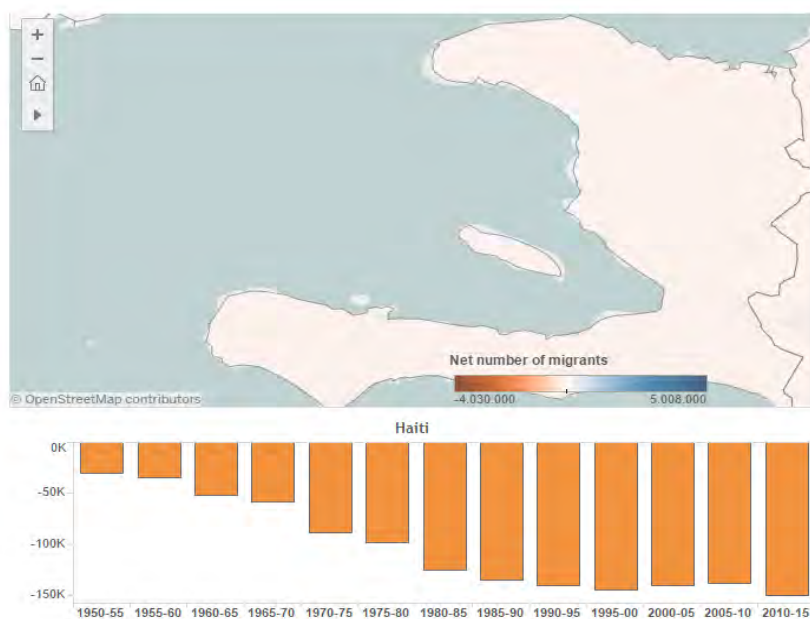
Fuente: cálculos propios con base del IHSI y la U.S. Bureau of Census, 2015

A continuación, en el año 2014 se registró una tasa de crecimiento de 2.8 %, la más alta del periodo correspondiente a una población de 10,047,000 personas. En suma, la población de Haití crece de manera muy rápida a lo largo del tiempo a pesar de su fuerte tasa de emigración externa.

2.1.2 Saldo migratorio quinquenal de Haití, 1950-2015

Para el periodo de 1950-2015 y de acuerdo con información de la Migration Policy Institute (MPI) (véase gráfica 2), la República de Haití ha tenido un saldo migratorio negativo desde el intervalo quinquenal de 1950-1955 hasta el 2010-2015. Para ser más específicos, estos flujos quinquenales de migrantes permiten afirmar que durante este periodo que la migración internacional haitiana ha registrado más salidas de personas que entradas; lo cual muestra claramente de que la corriente migratoria nunca se detuvo a lo largo del periodo.

Gráfica 2. Migración neta quinquenal de Haití



Fuente: Migration Policy Institute, 2015

A principios de los años cincuenta, el saldo migratorio era de 30 000 migrantes correspondiente al quinquenio 1950-1955 para pasar a 35 000 migrantes para el quinquenio 1955-1960. A continuación, cabe mencionar que el flujo migratorio tuvo una tendencia creciente a lo largo de los periodos quinquenales de 1950-1955 a 2010-2015. A finales del periodo, es preciso mostrar que el saldo migratorio era de 150 000 migrantes en el quinquenio 2010-2015, cinco veces el valor al inicio del quinquenio 1950-1955. En pocas palabras, la emigración haitiana se ha quintuplicado en sesenta y cinco años conforme a lo que muestra la gráfica 2.

2.2 Evolución de los indicadores laborales en relación con la migración

Bajo el enfoque de las Teorías Neoclásicas de la migración, el fenómeno migratorio nace por el deseo de la población por mejorar sus condiciones de vida (Ravenstein,1885); involucrando de igual manera la oferta y la demanda del mercado de trabajo de los países de origen y de residencia de los migrantes (Durand y Massey, 2003).

Tabla 1					
Evolución de los Indicadores Laborales y Saldo Migratorio (personas), 2003-2015					
Años	Población Económicamente Activa	Población Ocupada	Población Desocupada	Tasa de Desocupación	Migración anual neta
2003	3465700	3207500	258200	7.45%	-20000
2004	3562200	3286200	276000	7.75%	-22000
2005	3661300	3391300	270000	7.37%	-22000
2006	3760900	3485700	275200	7.31%	-30000
2007	3860800	3582700	278100	7.20%	-38000
2008	3963800	3673300	290500	7.33%	-34000
2009	4067600	3777800	289800	7.12%	-32000
2010	4180000	3858600	321400	7.69%	-46000
2011	4282600	3987800	294800	6.88%	-57000
2012	4388100	4080400	307700	7.01%	-29000
2013	4495300	4185900	309400	6.88%	-44000
2014	4601600	4284400	317200	6.89%	-34000
2015	4705800	4379000	326800	6.94%	-122000

Fuente: Elaboración propia con estimaciones de la OIT y de la US Bureau of Census, 2015

Todas estas observaciones se relacionan teóricamente con la Tasa de Desocupación, como indicador laboral determinante del flujo migratorio en el caso de Haití. Si se observa en la tabla 1, la tasa de desocupación durante el periodo de 2003-2015 se relaciona con niveles de migración anual neta. En el año 2005, la tasa de desocupación obtuvo un decremento de 4.90 % lo que corresponde a una tasa nula de crecimiento de la migración anual neta. A

continuación, en 2011 conoció esta vez un decremento de 10.51, lo más alto del periodo 2003-2015 y la migración anual neta experimentó de 23.91%.

Avanzando en nuestro razonamiento, el saldo migratorio ha sido siempre negativo durante este periodo; sin embargo, creció 43.75% en 2010 y de 51.72% en 2013 respectivamente se corresponden a 7.98% de aumento y de 1.88 de disminución en la tasa de desocupación. Sobre todo, en el año 2015, el saldo migratorio resultó explosivo con un aumento de más de 200% mientras la tasa de desocupación creció de 0.73%. Aunque el indicador no confirma exactamente lo estipulado por la teoría neoclásica de la migración, no constituye una invalidación de la teoría ya que el fenómeno migratorio involucra múltiples factores en términos político, económico y social.

2.2.1 Diferencial de salarios entre los Estados Unidos y Canadá con respecto a Haití

De acuerdo con lo que estipulan las Teorías Neoclásicas de la Migración con las ideas de los autores Ravenstein (1885) y Durand y Massey (2003), mencionan que el diferencial de salarios entre países es un elemento determinante de la migración de trabajadores. Es decir que constituye un incentivo para trabajadores de un país a menor salario a trasladarse a uno de mayor salario. Así que, para relacionar los flujos migratorios de Haití al extranjero durante el periodo de 2003-2011, se muestra en la tabla 2 la evolución del salario mínimo general promedio (por mes) de Haití con respecto a los salarios mínimos generales promedio (por mes) en Estados Unidos y Canadá expresados en dólares de E.U.A.

De acuerdo con la tabla 2, el diferencial de salarios entre los Estados Unidos y Haití se ubica entre 7.69 y 24.40, en otras palabras, el salario mínimo en los Estados Unidos está al mínimo 7 y 24 veces más grande que el salario mínimo en Haití. Para el caso de Canadá con respecto a Haití, el diferencial salarial es 10 y 30 veces más grande, aún mayor que el diferencial salarial entre los Estados Unidos y Haití. Cabe mencionar que ambos diferenciales salariales han tenido la mayor amplitud de 24.40 y 30.11 respectivamente entre los Estados Unidos con respecto a Haití y de Canadá con respecto a Haití registrado en el año 2008; y posteriormente entre 2009 y 2011 se observan decrementos considerables en ambos casos ya que en Haití subieron el salario mínimo diario de 70 gourdes a 200

gourdes equivalentes respectivamente a \$8.75 y \$25 dólares de E.U.A, o sea un incremento de 185%.

Tabla 2					
Indicadores de salarios mensuales en Haití, Estados Unidos y Canadá					
2003-2011					
Años	Haití	Estados Unidos	Canadá	Diferencial de Salarios Estados Unidos - Haití	Diferencial de salarios Canadá- Haití
2003	42.96	892.67	875.29	20.78	20.38
2004	47.46	892.67	972.57	18.81	20.49
2005	45.00	892.67	1076.39	19.84	23.92
2006	45.04	892.67	1184.22	19.82	26.29
2007	49.37	1014.00	1291.00	20.54	26.15
2008	46.54	1135.33	1401.07	24.40	30.11
2009	126.22	1256.67	1364.71	9.96	10.81
2010	163.33	1256.67	1661.55	7.69	10.17
2011	160.40	1256.67	1742.91	7.83	10.87

Fuente: Elaboración con datos de la ILOSTAT, 2012

Sin embargo, era un salario ajustado por la pérdida de poder adquisitivo tanto por el tipo de cambio entre dólares de E.U.A entre otros y por la alta inflación. Se ha demostrado empíricamente que los flujos migratorios elevan la oferta laboral en los países.

2.2.2 Diferencial de PIB per cápita entre Estados Unidos, Canadá y República Dominicana con respecto a Haití

Volviendo a la Teoría Neoclásica de la Migración, se suponen que las diferencias entre el PIB per cápita entre países constituyen motivos fundamentales para que migrantes de un país con menor PIB per cápita se trasladen a los de mayor PIB per cápita; receptores de los

flujos de migrantes y, en consecuencia, modifican los valores de equilibrio de salario y de empleo. Puede ser las razones por las cuales los trabajadores emigran mayormente a los Estados Unidos y Canadá como lo estipulan las Teorías Neoclásicas de la Migración. Por lo cual, se muestra en la tabla 3 los PIB per cápita y los diferenciales de PIB per cápita entre Haití, los Estados Unidos, Canadá y la República Dominicana. En promedio anual, los diferenciales per cápita respectivamente entre los Estados Unidos, Canadá y la República

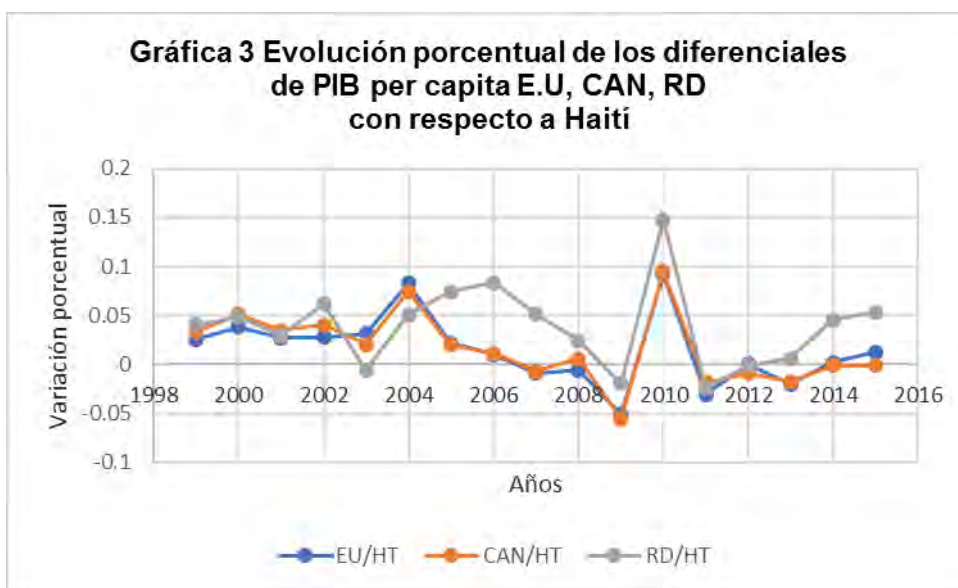
Tabla 3							
PIB per cápita 1995-2015 Haití, Estados Unidos, Canadá y República Dominicana							
(US\$ a precios constantes de 2010)							
Años	PIB per cápita				Diferencial de PIB per cápita con respecto a Haití		
	Haití	Estados Unidos	Canadá	República Dominicana	EUA	CAN	REP DOM
1995		38,677.72	37,568.11	3,036.98	-	-	-
1996		39,681.52	37,764.37	3,198.16	-	-	-
1997		40,965.85	38,966.55	3,397.30	-	-	-
1998	766.44	42,292.89	40,130.25	3,577.23	55.18	52.36	4.67
1999	773.44	43,768.88	41,854.53	3,757.34	56.59	54.11	4.86
2000	766.99	45,055.82	43,636.71	3,907.98	58.74	56.89	5.10
2001	746.48	45,047.49	43,963.37	3,917.15	60.35	58.89	5.25
2002	732.54	45,428.65	44,882.21	4,080.47	62.01	61.27	5.57
2003	723.58	46,304.04	45,238.18	4,008.65	63.99	62.52	5.54
2004	687.26	47,614.28	46,169.25	4,000.91	69.28	67.18	5.82
2005	688.68	48,755.62	47,179.86	4,307.82	70.80	68.51	6.26
2006	693.26	49,575.40	48,033.30	4,699.46	71.51	69.29	6.78
2007	705.38	49,979.53	48,550.94	5,026.38	70.85	68.83	7.13
2008	700.48	49,364.64	48,508.82	5,113.30	70.47	69.25	7.30
2009	711.24	47,575.61	46,542.11	5,091.80	66.89	65.44	7.16
2010	662.28	48,374.09	47,445.76	5,441.97	73.04	71.64	8.22

2011	688.85	48,774.78	48,455.21	5,523.40	70.81	70.34	8.02
2012	698.81	49,481.16	48,721.18	5,597.25	70.81	69.72	8.01
2013	718.55	49,849.24	49,229.50	5,792.59	69.37	68.51	8.06
2014	728.81	50,662.41	49,895.98	6,143.40	69.51	68.46	8.43
2015	731.23	51,486.01	50,000.56	6,494.15	70.41	68.38	8.88

Fuente: Elaboración con información del Banco Mundial, 2015

Dominicana con respecto a Haití son de 66.7, 65.09 y 6.72 veces mayor; y crecen respectivamente en promedio de 1.50%, 1.64% y 3.94% durante todo el periodo.

Los Estados Unidos tienen un PIB per cápita entre 55.18 y 73.04 veces mayor con respecto a Haití y crecen en términos porcentuales de entre -5.08 y 9.20%.; para Canadá se ubica entre 52.36 y 71.64 que corresponden a -5.51% y 9.48% en términos porcentuales de crecimiento anual, y para la República Dominicana es entre 4.67 y 8.88 veces mayor relativamente de -2.42% y 14.78% de variación anual de crecimiento mínima y máxima durante el periodo.



Fuente: cálculos propios con base en información de la tabla 3

Es necesario subrayar que hubo picos importantes en 2004 y 2010 en las variaciones porcentuales de los diferenciales PIB per cápita de estos países con respecto a Haití (ver

gráfico 2.3). En 2004, ambos los Estados Unidos y el Canadá tuvieron un alza respectiva de 8.27% y 7.45% en el crecimiento del diferencial PIB per cápita con respecto a la nación haitiana, tal vez es causado por el golpe de estado contra el gobierno presidencial de Jean Bertrand Aristide (Ex Presidente) e Yvon Neptune (ExPrimer ministro) en Haití y otros factores económicos entre otros.

En 2010, se registró 3 picos de diferenciales de PIB per cápita de los países en relación con Haití; eran de 14.78% entre la República Dominicana y la República de Haití, de 9.48% y 9.20% de variación porcentual respectiva de los diferenciales de PIB per cápita de Canadá y los Estados Unidos con respecto a Haití.

De manera semejante, se ha mostrado con elemento estadístico lo que podría explicar los flujos migratorios de los haitianos hacia el exterior, el por qué continúan abandonando su lugar de origen, ceteris paribus, las disparidades económicas con respecto a los países de destino. En definitiva, puede ser por la cultura de migrar a estos países, por el agrupamiento familiar ya que muchos han tenido familiares en estos países.

2.3 Evolución anual de los flujos de remesas hacia Haití, 1995-2015

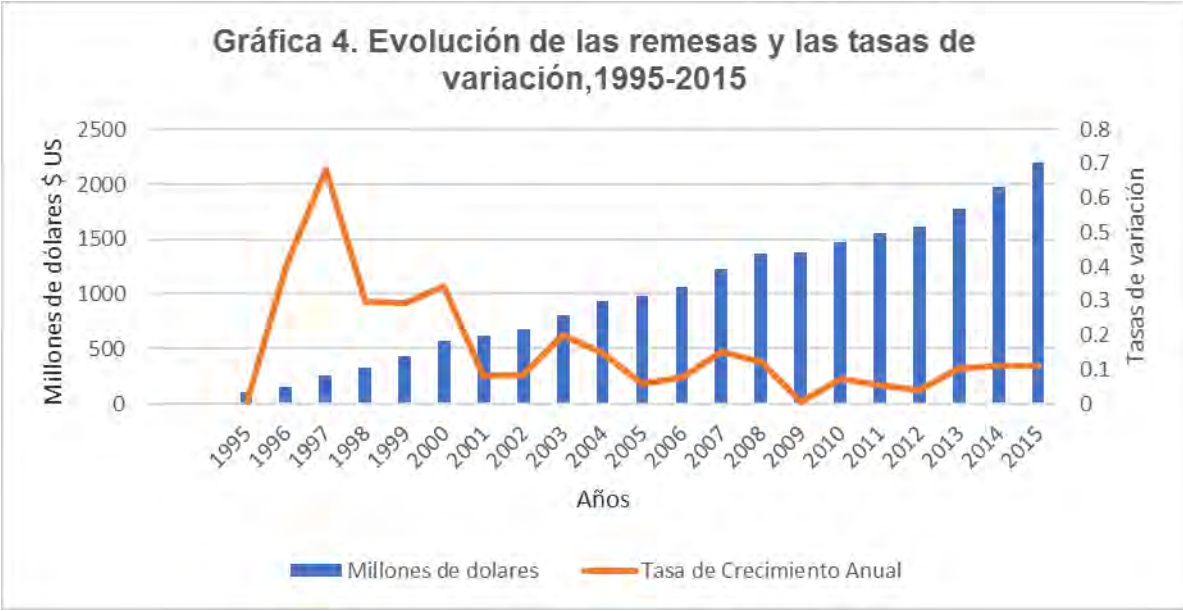
La evolución que han tenido los flujos de remesas se ha mantenido constantemente creciente, pero acompañadas de fluctuaciones en sus tasas de crecimiento anual a lo largo del periodo. Es necesario recalcar que, a pesar de la crisis internacional del 2008 las remesas seguían aumentando de año en año sin interrupción en su crecimiento en términos de valores absolutos debido a que más de los cincuenta por ciento de las remesas provienen de los Estados Unidos.

Los estadísticos contenidos en la tabla 4 presentan cifras sobre los montos de los flujos de remesas a precios corrientes de dólares estadounidenses y de la moneda local, en ella se observan de igual manera las variaciones que han tenido los flujos de remesas a lo largo de la serie.

Tabla 4				
Flujos anuales de remesas hacia Haití a precios corrientes, 1995-2015				
Años	Millones de dólares	Tipo de cambio	Millones de gourdes	Tasa de Crecimiento Anual
1995	108.5	15.11	1,639.40	---
1996	152	15.70	2,386.57	40.09%
1997	256	16.65	4,263.55	68.42%
1998	332.6	16.77	5,576.27	29.92%
1999	430.63	16.94	7,293.97	29.47%
2000	578	21.17	12,236.66	34.22%
2001	624	24.43	15,243.76	7.96%
2002	676	29.25	19,773.34	8.33%
2003	811	42.37	34,359.47	19.97%
2004	932	38.35	35,744.06	14.92%
2005	986	40.45	39,888.55	5.81%
2006	1,063	40.41	42,948.94	7.78%
2007	1,222	36.86	45,047.91	14.98%
2008	1,370	39.11	53,567.79	12.08%
2009	1,376	41.20	56,669.23	0.42%
2010	1,474	39.80	58,653.60	7.14%
2011	1,551	40.52	62,865.74	5.26%
2012	1,612	41.95	67,636.63	3.93%
2013	1,781	43.46	77,407.01	10.46%
2014	1,977	45.22	89,393.53	11.01%
2015	2,196	50.60	111,089.11	11.05%

Fuente: Elaboración con datos del Banco Mundial y el Fondo Monetario Internacional, 2015

De acuerdo con los datos contenidos en la Tabla 4, las cantidades recibidas subieron continuamente en toda la serie iniciando con \$108.5 millones de dólares para llegar a \$ 2,196 millones de dólares respectivamente de 1995 a 2015. Dentro de los veinte años, las cifras de las remesas se han multiplicado por 20, lo que muestra el comportamiento muy dinámico de las remesas recibidas por Haití en los últimos veinte años. A continuación, la tasa de crecimiento promedio anual de las remesas para el periodo fue de 17.2% correspondientes a 1,022.20 millones de dólares recibidos en promedio anual.



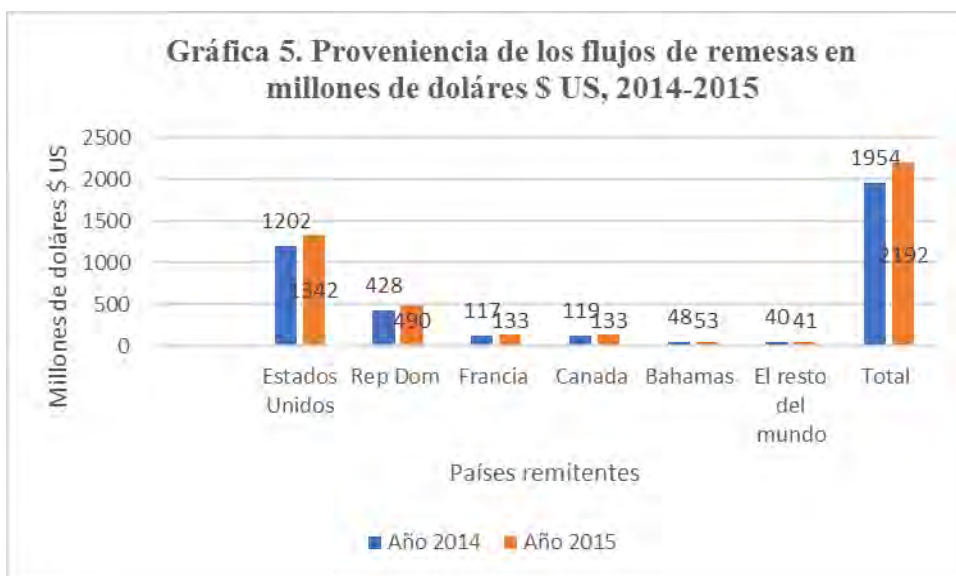
Fuente: Elaboración propia con datos del Banco Mundial y la BRH, 2015

Además, se puede observar en la gráfica 4 que las remesas recibidas crecieron continuamente, pero en términos de variaciones porcentuales, las tasas de crecimiento fluctuaron a lo largo del periodo. Cabe mencionar que, durante los veinte años, las remesas no han bajado en valores absolutos, lo que equivale a la no existencia de tasas de crecimiento anual negativas. Es importante señalar la vinculación de los flujos de remesas con el fenómeno migratorio que tampoco deja de crecer (ver gráfica 1), lo que se entiende que la población haitiana al exterior tiene una tendencia constantemente creciente.

2.3.1 Proveniencia de las remesas

Por ser producto de la migración internacional, resulta necesario saber la proveniencia de las remesas a Haití. Cabe recordar que la emigración haitiana tiene preferencia por los

países norteamericanos principalmente los Estados Unidos y Canadá y Francia en Europa por los lazos coloniales; y por último, la República Dominicana por compartir la misma isla y en cierto punto por la historia común que los enlaza (Haití y República Dominicana). Estos países son los cuatro principales emisores de remesas hacia Haití, lo cual se puede observar en la gráfica 5



Fuente: Elaboración propia con datos del Banco Mundial, 2015

Acorde con la gráfica 5 que muestra la proveniencia de las remesas, únicamente en los últimos dos años 2014 y 2015, se ve claramente que los Estados Unidos es el principal emisor de remesas hacia la República de Haití, seguido por la República Dominicana, Canadá y Francia. En el año 2014, sólo los Estados Unidos representó 61.51% del monto total de remesas recibidas y sucesivamente la República Dominicana (21.90%), Canadá (6.09%), Francia (5.98%), Bahamas (2.45%) y el resto del mundo con un 2.07%. En el 2015, el ranking sigue igual sólo que hay fluctuaciones en el monto total para cada país. Para los Estados Unidos, el porcentaje pasó de 61.51% a 61.22%, de 21.90% a 22.35% para la República Dominicana, de 6.09 % a 6.06% para el Canadá, de 5.98% a 6.06% para Francia de 2.45% a 2.41% para Bahamas.

2.3.2 El costo de enviar remesas hacia Haití

Mientras los trabajadores migrantes manifiestan enviar dinero a sus familiares, el costo de envío está siempre considerado ya que representa una porción considerable del salario del inmigrante. Del mismo modo, se infiere que un menor costo de envío se traduce por un mayor nivel de remesas a las familias receptoras de ellas.

PAÍSES	ESTADOS UNIDOS		CANADÁ		FRANCIA	
	Cuota	Porcentaje del costo total (%)	Cuota	Porcentaje del costo total (%)	Cuota	Porcentaje del costo total (%)
Segundo trimestre 2008	10	6.16	36	18.94	19.37	9.68
Primer trimestre 2009	13.67	7.23	25.64	15.14	21.7	10.51
Tercer trimestre 2009	13.45	6.84	23.15	13.71	18.24	11.42
Primero trimestre 2010	14.12	8.94	22.13	12.37	16.24	8.86
Tercer trimestre 2010	11.44	5.95	21.23	13.03	17.06	9.85
Primer trimestre 2011	12.1	6.05	20.75	11.43	16.57	9.75
Tercer trimestre 2011	12.77	7.73	23.06	13.52	30.68	16.55
Primer trimestre 2012	12.78	6.39	22.5	14.3	28.34	14.86
Tercer trimestre 2012	12.13	6.05	22.72	12.31	29.53	15.64
Primer trimestre 2013	11.41	6.43	23	14.4	27.19	14.62
Segundo trimestre 2013	12.27	6.14	23.11	14.46	28.88	15.74
Tercer trimestre 2013	12.27	6.1	23.11	14.29	27.77	14.97
Cuarto trimestre 2013	12.85	6.43	23.11	14.07	27.84	15.09
Primer trimestre 2014	12.1	5.67	23.11	14.14	29.44	15.65
Segundo trimestre 2014	11.85	5.68	16.2	11.25	28.12	15.4
Tercer trimestre 2014	11.45	5.23	16.2	10	28.28	15.58

Cuarto trimestre 2014	11.8	5.92	15.39	10.95	27.56	14.99
Primer trimestre 2015	11.8	5.92	15.43	10.48	14.71	8.92
Segundo trimestre 2015	11.5	5.75	15.71	12.18	14.52	9.56
Tercer trimestre 2015	11.1	5.55	15.28	9.27	10.54	11.96
Cuarto trimestre 2015	11.1	5.55	15.28	9.67	12.84	9.72
Primer trimestre 2016	11.1	5.55	15.28	9.27	12.3	8.56
Segundo trimestre 2016	11.1	5.55	15.29	9.98	12.3	9.23
Tercer trimestre 2016	11.1	5.55	-	-	12.3	8.6

Fuente: Elaboración propia con información de Remittance Prices World, Banco Mundial, 2016

Desde una fuente del Banco Mundial llamada "Remittance Prices Worldwide", se compilan una base de datos estadísticos de los costos de envío cobrados por las empresas involucrados a los servicios de transferencias de remesas a nivel mundial. Por consiguiente, se muestra una tabla con la evolución del costo de envío de las remesas de Estados Unidos, Canadá y Francia a Haití iniciando en el segundo trimestre del 2008 al tercer trimestre del 2016. De acuerdo con la tabla 5, se observa que a lo largo del tiempo el costo de envío ha disminuido considerablemente en cuanto a la comisión cobrada por las agencias de transferencia de remesas en estos tres países con respecto a Haití. La competencia y el uso de nueva tecnología han permitido disminuir el costo de envío de las remesas, puesto que, en 2008, para enviar \$ 200 USD se cobraron en promedio respectivamente 6.16%, 18.94% y 9.68% desde los Estados Unidos, Canadá y Francia a Haití; al segundo trimestre del 2016 fue de 5.55%, 9.98% y 9.23% respectivamente. En suma, se observa una tendencia a la baja, o sea, una reducción respectiva de 9.90%, 47.31% y 4.65% para los Estados Unidos, Canadá y Francia a Haití.

2.4 Impactos macroeconómicos de las remesas

El análisis que se presenta en esta parte de la tesis se gira en torno a la importancia de las remesas con respecto a otros indicadores macroeconómicos, a saber, su proporción relativa en la cuenta corriente dentro de la balanza de pagos, así como su peso relativo en el PIB, las exportaciones y en último su nivel de capacidad de financiar las importaciones.

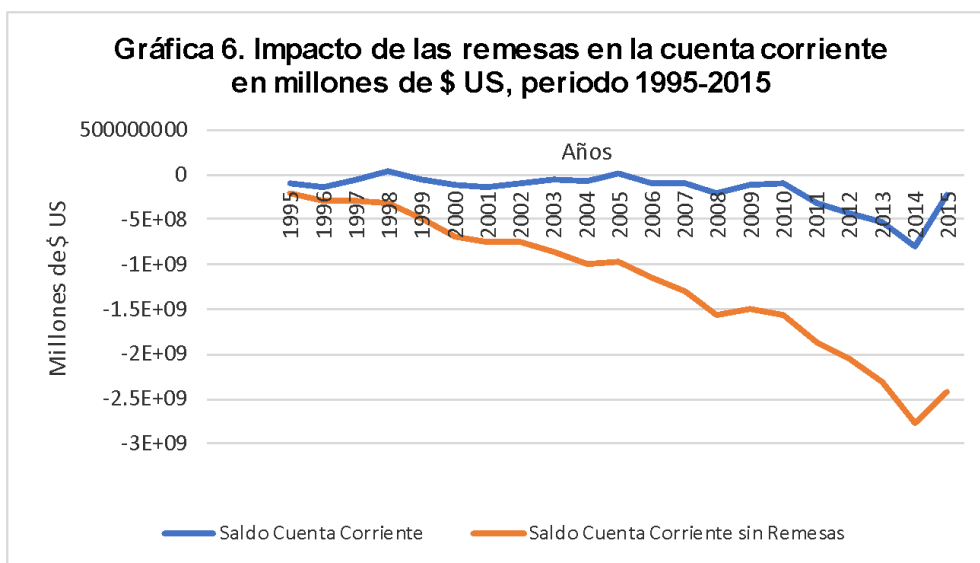
2.4.1 Impacto de las remesas en la cuenta corriente

Las remesas internacionales, parte integrante de las transferencias unilaterales se contabilizan en la cuenta corriente indicio del déficit en la balanza de pagos. Se suponen que las remesas tienen la capacidad a financiar el déficit en la cuenta corriente de igual manera a reducir el efecto del saldo negativo.

A lo largo del periodo de 1995-2015, la balanza de pagos junto con las cuentas que la integran nos permite ver la evolución económica del país. Específicamente, la cuenta corriente ha arrojado déficits con tendencia creciente, a pesar de que se obtuvo solo dos veces un superávit comercial en los años 1998 y 2005 durante dicho periodo.

El peso de las remesas en la cuenta corriente es muy significativo, pues durante el periodo de estudio 1995-2015, ellas han contribuido a reducir el déficit en la cuenta corriente manteniendo estable la balanza de pagos.

En ilustración, se tomaron las cifras del saldo anual de la cuenta corriente y los niveles de remesas de Haití para realizar la comparación gráfica de las dos situaciones: el saldo de la cuenta corriente y el saldo de la cuenta corriente sin remesas durante el periodo de estudio.



Fuente: Elaboración propia con datos del Banco Mundial (2015)

Como lo muestra la gráfica 6, el déficit de la cuenta corriente sin remesas y el déficit de la cuenta corriente se distancian a lo largo del tiempo a pesar de que las remesas han aportado mucho, es decir que hubiese sido mayor el déficit. En otras palabras, el déficit de la cuenta corriente sin remesas tiene cambios muy fuertes mientras el déficit de la cuenta corriente no lo obtiene igual.

Por lo que, las remesas han sido importantes considerando que se servían para financiar y compensar el déficit anual de la cuenta corriente durante el periodo de estudio. En resumen, permitía que el déficit no hubiese sido tan grande.

2.4.2 Capacidad de cobertura de las remesas a las importaciones

A pesar de que no haya ninguna evidencia empírica de que las remesas se utilizan para financiar las importaciones totales, pero son parte de las reservas de moneda extranjera y de la oferta de divisas. Hipotéticamente en este apartado se centra en la presentación gráfica de la evolución relativa de las importaciones con respecto a las remesas, así que el papel de las divisas como partidas financiadoras. Cabe mencionar que las partidas de importaciones son principalmente generadoras de déficit crecientes arrojados en la cuenta corriente propulsando unos desequilibrios en el sector externo a lo largo del periodo.

De acuerdo con la gráfica 7, la cobertura de las remesas con respecto a las importaciones inicio el periodo con la cifra más baja del periodo de estudio sea de un 13.43% y luego para alcanzar el nivel máximo de 59.86% en el año del 2004. Las remesas han mantenido un nivel promedio de cobertura de 42.1275% a las importaciones a pesar de las fluctuaciones fuertes registradas durante dicho periodo.

En un lado positivo, las remesas consideradas como fuentes de divisas han facilitado al país de cubrir en promedio más del 40% de las importaciones durante el periodo de estudio.

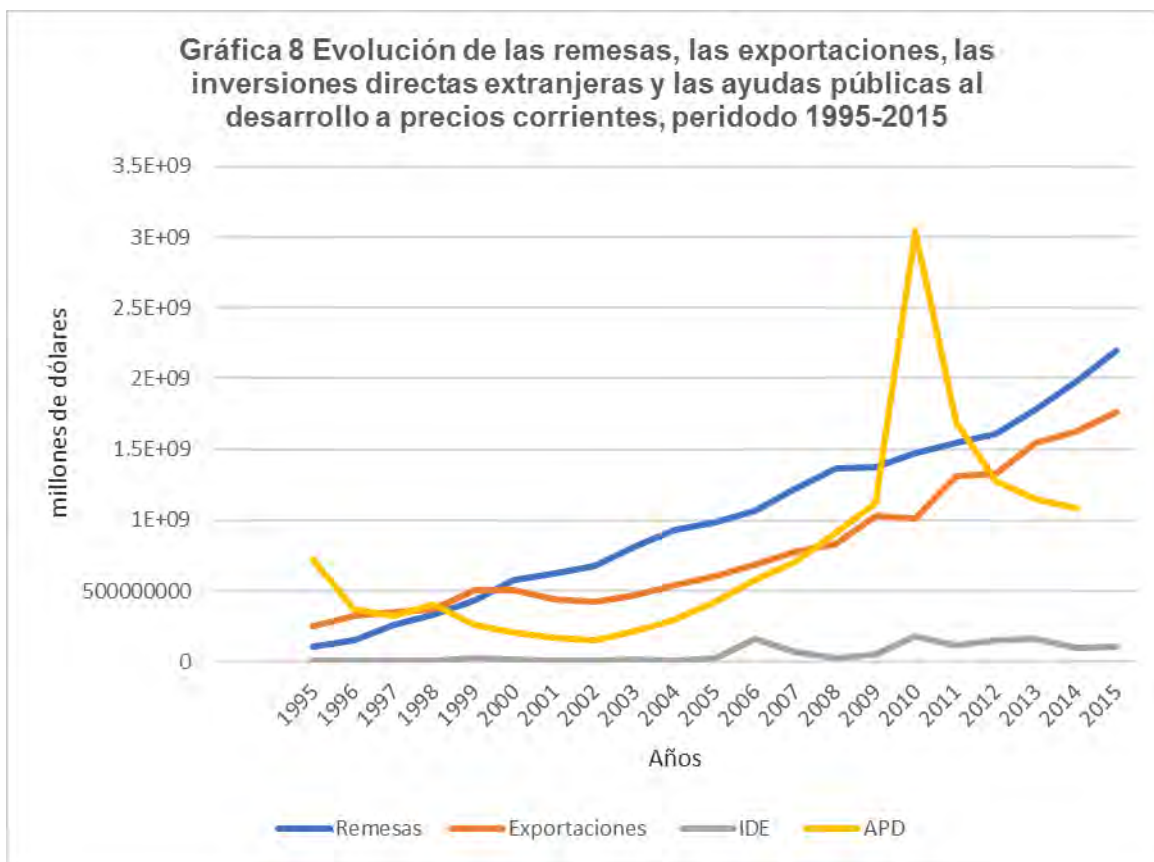


Fuente: Elaboración propia con datos del Banco Mundial (2015)

En resumidas cuentas, se supone que si el ingreso de los hogares receptores de remesas se incrementa, implica un incremento en la demanda agregada nacional generando al último un incremento en las importaciones. A su vez, las importaciones generan déficit en la balanza de pagos propulsando desequilibrios en el sector externo.

Cabe mencionar que, al inicio de la década de los noventa, marco la integración del país en la Organización Mundial del Comercio (OMC) y la introducción del cambio estructural con la idea de orientar la economía hacia un nuevo cambio de modelo de desarrollo. A continuación, se han aplicado unas medidas comerciales que no toman en cuenta el mercado interno procediendo a la eliminación de las barreras no arancelarias a las importaciones. En consecuencia, abrieron el mercado interno a la competencia de productos importados cuya tasa arancelaria para los productos agrícolas es de 5%, muy baja en comparación con la que se aplican dentro de la CARICOM (40%), (Le Nouvelliste, 2016). En conclusión, la tasa arancelaria aplicada en el país es muy favorable y accesible a las importaciones.

2.4.3 Evolución comparativa de las remesas con respecto a las exportaciones, las inversiones directas extranjeras y las ayudas públicas al desarrollo.



Fuente: Elaboración propia con datos del Banco Mundial (2015)

De acuerdo con la gráfica 8, se muestra la evolución comparativa anual de los indicadores macroeconómicos tales cuales las remesas con respecto a las exportaciones (X), las inversiones extranjeras directas (IDE) y las ayudas públicas al desarrollo (APD). A lo largo del periodo de estudio, las remesas alcanzaron niveles importantes para compararse a los demás indicadores que se encuentran en esta parte del trabajo. Lo más relevante que se muestra consiste al nivel de las remesas que está por arriba de los demás niveles a partir del 2000; salvo en los años 2010 y 2011, el nivel de las APD tuvo un pico muy importante superando al nivel de remesas lo cual es debido a las ayudas externas que el país recibió después del terremoto del 2010. Además, el nivel de remesas crece de manera positiva. Entre todos los niveles de indicadores, existe una gran diferencia entre el nivel de remesas y el nivel de IDE comparando a los restantes indicadores.

En esta sección se presenta el peso relativo que tienen las remesas en el total de las exportaciones de bienes y servicios a lo largo del periodo 1995-2015.



Fuente: Elaboración propia con datos del Banco Mundial (2015)

En la gráfica 9 se muestra la evolución anual de la proporción de las remesas con respecto a las exportaciones que superan más de los cincuenta por ciento al inicio del periodo. En otras palabras, las remesas valen entre los 42.23% y los 173.17% de proporción en las exportaciones; y en promedio anual de 124.50%. El nivel de remesas contribuye mucho más en entradas de divisas en la economía nacional que las exportaciones a partir del año 2000; es decir que el nivel de remesas es mayor que el nivel de exportaciones. En promedio anual entran 1,024,201,400 millones de dólares de remesas mientras las exportaciones alcanzan 796,456,880.86 millones de dólares.

Gráfica 10. Peso relativo de las remesas en las inversiones directas extranjeras, periodo 1995-2015

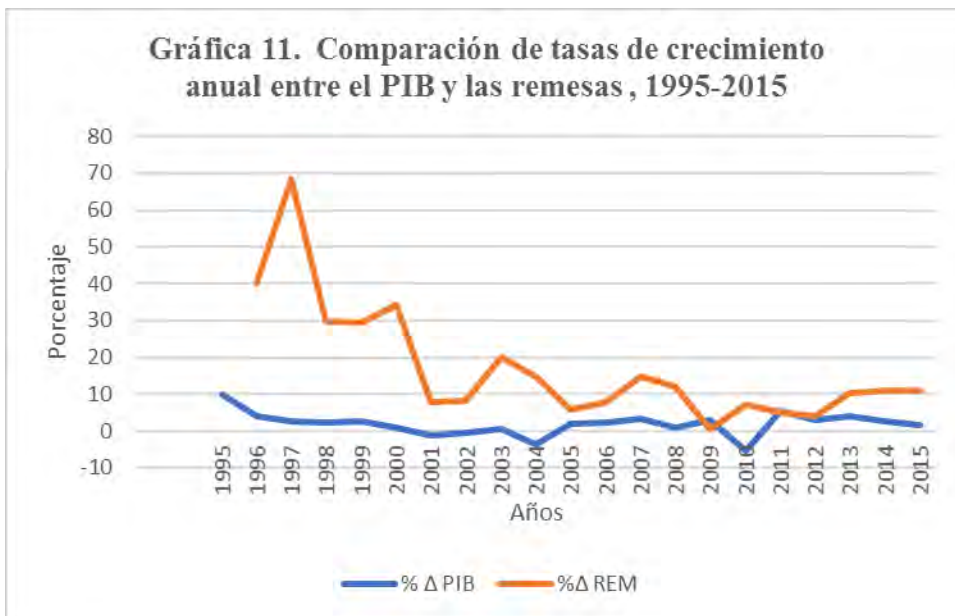


Fuente: Elaboración propia con datos del Banco Mundial (2015)

En cuanto la gráfica 10, se muestra la evolución anual de la ratio entre el nivel de las remesas y el nivel de las inversiones extranjeras directas durante el periodo 1995-2015. Existe una gran aportación de las remesas en comparación de las inversiones extranjeras directas; pues en otras palabras las remesas son entre 4.30 veces y 101.04 veces más grande que las inversiones extranjeras directas. En general, la curva de la evolución comparativa anual entre ambas variables arrojó muchas fluctuaciones a lo largo del tiempo, tuvo un máximo de 101.04 en el año 2001 y en 2004 de 92.06. Además, el punto mínimo se obtuvo en 2006 sea de 4.29 para acabar el periodo en 16.10. En resumen, el nivel de las inversiones directas extranjeras representa muy poco con respecto al nivel de las remesas en la contribución al PIB nacional.

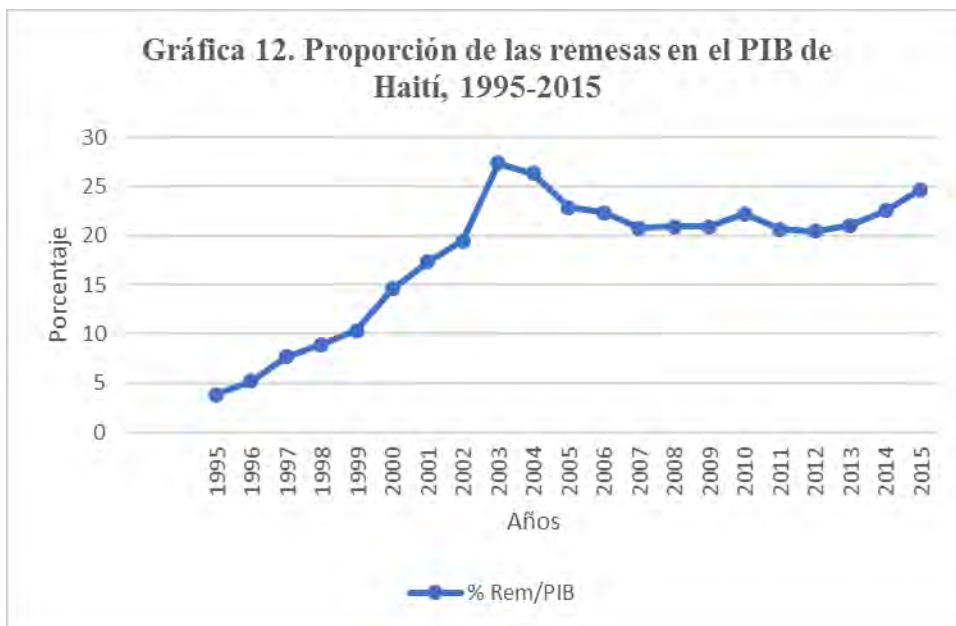
2.4.4 Impacto de las remesas como participación porcentual en el PIB

En cuanto a la gráfica 11, se muestra la evolución a lo largo del tiempo de ambas variables: las remesas y el PIB. Se registraron tasas de crecimiento anual con varias fluctuaciones; en efecto el nivel del PIB obtuvo una tasa de crecimiento anual promedio de 1.95% mientras las remesas la obtuvieron de 17.16% es decir que ellas crecen mucho más rápido anualmente que el PIB. Además, cabe mencionar que el PIB arrojó tasas de crecimiento anuales negativas en solo cuatro años distintos con el valor mínimo de -5.5% en el año 2003.



Fuente: Elaboración propia con datos del Banco Mundial (2015)

Las remesas crecen con tasas positivas en su nivel anual arrojando el valor mínimo de 0.42% en el año 2009 y de valor máximo 68.42% en 1997



Fuente: Elaboración propia con datos del Banco Mundial (2015)

Las remesas hacia Haití constituyen un pilar en la economía nacional ya que en comparación con las cuentas nacionales por si solas representan relativamente más del 15 % con respecto al Producto Interno Bruto y eso desde a partir del año 2001 arrojando una proporción de 17.35% (ver gráfica 12). En promedio anual, el nivel de las remesas contribuye en un 18.13% al PIB nacional de valor mínimo de 3.86% y 27.40% al máximo.

A continuación, cabe mencionar que desde las dos últimas decenas la proporción de las remesas en el PIB es constantemente creciente, y en el año 2007 Haití obtuvo la ratio más alta de las remesas con respecto al PIB en toda la región de América Latina y el Caribe (FOMIN, 2014).

En cuentas resumidas, la ratio creciente entre el nivel del PIB y las remesas crea una dependencia a los recibos de remesas ya que la comparación del nivel de remesas a los niveles de exportaciones, de las inversiones directas extranjeras y las ayudas públicas al desarrollo permite ver que las remesas contribuyen más que los demás indicadores macroeconómicos.

2.5. Conclusión

En conclusión, el fenómeno migratorio es la principal causa de las entradas de flujos de remesas con tendencia creciente a lo largo del tiempo. Se anota que los cuatro países hacia donde emigran los haitianos son los por donde provienen las remesas tal cual en el orden de importancia. Se ha mostrado las razones por las cuales los haitianos supuestamente emigran al exterior.

El nivel de las remesas es la principal fuente de divisas o de financiamiento considerando el pago de las importaciones y de las transacciones internacionales. De igual manera, ellas permiten reducir el nivel de déficit en la cuenta corriente contribuyendo a restablecer los equilibrios macroeconómicos en la balanza de pagos.

En comparación a otros indicadores macroeconómicos de financiadores, ellas figuran en primer rango a la participación al Producto Interno Bruto (PIB); contribuyen a más de los quince por ciento al PIB desde el año 2001 y crean de igual forma una dependencia.

CAPÍTULO 3

IMPACTO DE LAS REMESAS EN EL CRECIMIENTO DE HAITÍ, PERIODO 1995-2015

Últimamente, los países receptores de remesas asignan mucha importancia a los ingresos por remesas ya que contribuyen de manera positiva a las economías nacionales. Pues, de igual manera que los flujos de remesas de todos los países remitentes hacia Haití tienen importancia considerable en la economía local. Por lo tanto, se busca en este estudio comprobar el impacto de los flujos de remesas al crecimiento económico.

Por lo cual, se hace uso del programa Toprank que permite identificar los valores o las variables explicativas que más afectan a la variable dependiente. En otras palabras, se permitirá recalcar el impacto de las remesas así igual de las demás variables incluidas en el modelo al crecimiento económico de Haití.

La intención de este apartado es hacer uso de la econometría por medio del programa Eviews para poder construir modelos a través de varias estimaciones bajo el método de Vectores Autoregresivos (VAR) de series de tiempo (datos anuales de 1995 a 2015) para las remesas en Haití. Cabe agregar que los modelos VAR tienen la fama de corregir los problemas de endogeneidad y compatibles para modelizar series de tiempo estacionarias. De ahí, para saber sobre la estacionariedad de las series es necesario realizar la prueba de Johansen y luego se podrá afirmar que sí o no las series son cointegradas. Enseguida, nos permite obtener un pronóstico puntual de las variables de estudios, lo cual resulta útil para periodos posteriores al presente estudio.

Por la posible presencia de violaciones a los supuestos del modelo clásico de regresión lineal, pueden existir problemas de normalidad de los datos; eventual presencia de autocorrelación entre los términos de errores, en caso de que se utilizará el criterio de Durbin Watson para detectar y luego eliminar la violación.

Enseguida, para el supuesto de no heteroscedasticidad en el modelo, en presencia de la violación del supuesto, se usa el test de White o se corre los logaritmos de las variables con el fin de corregir el problema. Por último, el problema de la no multicolinealidad entre las variables explicativas del modelo.

3.1 Construcción del modelo

En esta investigación se presentan datos anuales de 1995 a 2015 de Haití desde varias fuentes de recopilaciones estadísticas en particular el Banco Mundial para los datos de las variables macroeconómicas: Producto Interno Bruto de Haití (PIBht), ingresos por remesas (REM), ingresos por turismo (TUR), capitales por inversiones extranjeras directas (IED), la ayuda oficial al desarrollo (ODA) y los ingresos por exportaciones totales (EXPOR) que se utilizará únicamente para estimar el modelo.

A partir de las variables descritas con anterioridad observaremos en el modelo hipotético cuales son las que afectan con mayor determinación a la inversión, utilizando el software TOPRANK. De igual manera, se trata de responder unas preguntas sobre las variables explicativas en cuanto al impacto global e individual que causan en la variable de estudio.

3.1.1 Descripción de las variables

Esta investigación toma en consideración el PIB anual en Haití del 1995 al 2015 para determinar su comportamiento frente a unas variables macroeconómicas tales como los ingresos por remesas, los ingresos por turismo y los capitales de inversiones directas extranjeras entre otros. En el segundo capítulo, se describe todas las variables macroeconómicas de este estudio, sin embargo, en este capítulo exclusivamente usaremos estas principales variables para estimar los modelos necesarios a nuestro centro de interés:

PIBht: nivel del Producto interno bruto de Haití variable dependiente del modelo y se mide en millones de dólares US.

REM: nivel de las remesas totales y se mide en millones de dólares

TUR: nivel de los ingresos totales por turismo y se mide en millones de dólares

IED: niveles de los capitales totales de inversión extranjera directa y se mide en millones de dólares

EXPOR: nivel de los ingresos por exportaciones totales al extranjero, medidas en millones de dólares

ODA: nivel del ayuda oficial al desarrollo, medida en millones de dólares

3.1.2 Especificación del modelo I

$$Y=f(X_1, X_2, X_3, \dots, X_n) / \beta_0, \dots, \beta_n$$

$$Y = \text{PIB} \quad y \quad X_1 = \text{REM}, X_2 = \text{IED}, X_3 = \text{TUR}, X_4 = \text{ODA}, X_5 = \text{EXPOR}$$

Pues $\text{PIB} = f[\text{REM}, \text{IED}, \text{TUR}, \text{ODA}, X]$.

$$\text{Entonces } \text{PIB} = \beta_0 + \beta_1 * \text{REM} + \beta_2 * \text{IED} + \beta_3 * \text{TUR} + \beta_4 * \text{ODA} + \beta_5 * \text{EXPOR} + \mu_t$$

De acuerdo con la tabla 6, se muestra los resultados detallados de la corrida del modelo propuesto a saber el Producto Interno Bruto de Haití contra todas las variables definidas en la especificación del modelo.

Tabla 6

Resultados de la regresión I

Dependent Variable: PIB
 Method: Least Squares
 Date: 02/14/17 Time: 18:45
 Sample (adjusted): 1995 2014
 Included observations: 20 after adjustments

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
REM	0.801474	0.526967	1.520917	0.1505
TUR	6.107731	2.627435	2.324598	0.0356
ODA	-0.150725	0.268135	-0.562122	0.5829
IED	3.750228	3.340044	1.122808	0.2804
EXPOR	0.902608	1.521733	0.593145	0.5625
C	2.11E+09	2.88E+08	7.327221	0.0000

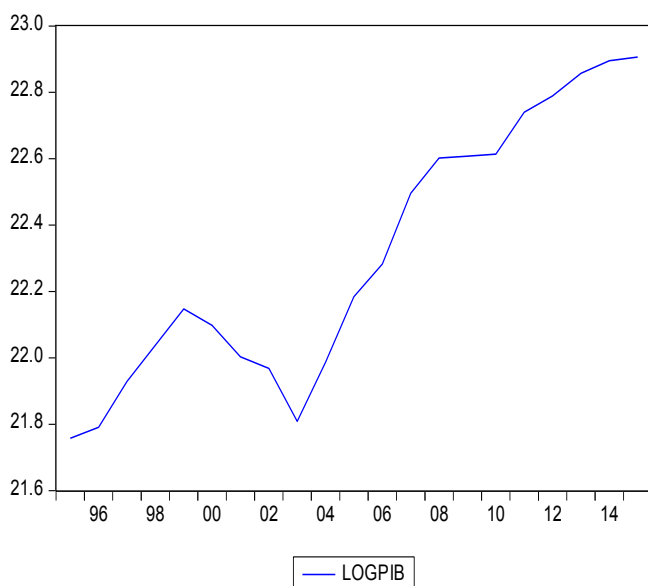
R-squared	0.972106	Mean dependent var	5.09E+09
Adjusted R-squared	0.962145	S.D. dependent var	1.99E+09
S.E. of regression	3.88E+08	Akaike info criterion	42.63383
Sum squared resid	2.11E+18	Schwarz criterion	42.93255
Log likelihood	-420.3383	Hannan-Quinn criter.	42.69214
F-statistic	97.58177	Durbin-Watson stat	1.376717
Prob(F-statistic)	0.000000		

Considerando el criterio de la significancia de los parámetros de estimación del modelo, se observa que cuatro de las variables en la tabla 6 no producen coeficientes que pueden explicar el modelo. Las variables exógenas REM, ODA, IED y EXPOR tienen sucesivamente 0.1505, 0.5829, 0.2804, 0.5625 de probabilidades de significancia, las cuales son mayores a 0.05 lo que implica el rechazo de la hipótesis de que son explicativas. En resumidas cuentas, en esta regresión estas variables combinadas no pueden explicar la variable dependiente del modelo considerado.

3.1.3 Transformación de las series de tiempo

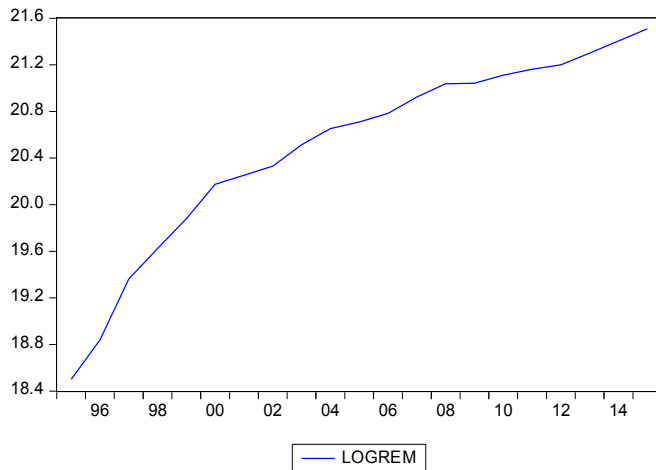
Ya que con las variables transformadas se hará el análisis del modelo econométrico, se convierte los valores absolutos a valores en logaritmos y luego se procede a graficarlas. En realidad, no hay tanta diferencia entre las variables no transformadas y las transformadas, pero a raíz de integrar un poco de elasticidad en los análisis de los resultados de las regresiones.

Gráfica 13 Tendencia del Logaritmo del PIB



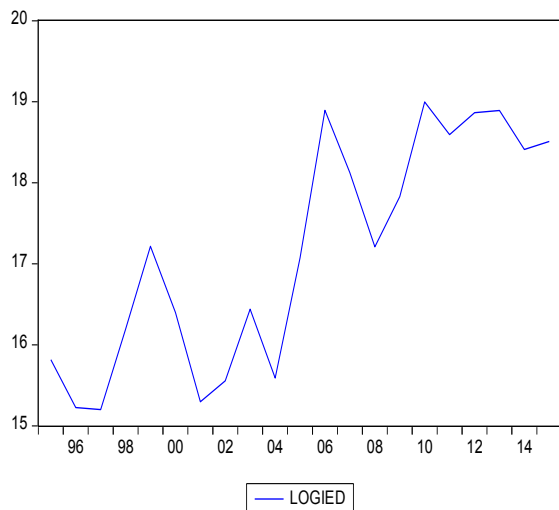
De acuerdo con la gráfica 13 el logaritmo del PIB presenta una tendencia creciente con una gran caída, lo que se muestra entre los años 2000 y 2003. Justo después del 2003 se recuperó para agarrar un crecimiento continuo hasta el fin del 2015.

Gráfica 14 Tendencia del logaritmo de las remesas



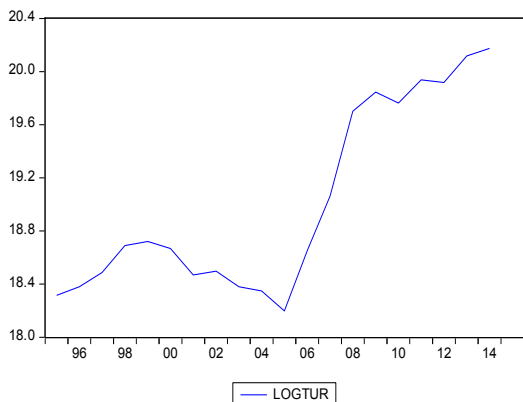
Conforme a la gráfica 14, el logaritmo de las remesas muestra una tendencia creciente constantemente entre 1995 y 2015. En otros términos, en toda la serie se nota un incremento constante de entrada de remesas al país

Gráfica 15 Tendencia del logaritmo de la IED



La gráfica 15 muestra altibajos del logaritmo de las inversiones extranjeras directas en toda la muestra, pero con tendencia creciente. El valor más alto registrado se dio a finales de 2010. El otro más elevado, aunque menos que el anterior fue en 2006.

Gráfica 16 Tendencia del logaritmo del turismo



Según lo que se muestra en la gráfica 16, entre 2000 y 2005 se dio unas caídas continuas en estos años. Enseguida, se recuperó continuamente hasta 2009, para otras recaídas en 2010, 2012 y 2013.

3.1.4 Especificación del modelo II

Bajo el supuesto de que cada variable deba ser explicativa, nos damos cuenta que del modelo completo propuesto, se tendrían que eliminar las variables ODA y EXPOR, porque alineándolo con las variables no explican el Producto Interno Bruto (PIB), es decir no son significativos. Al quitarlas del modelo y transformar las variables restantes en logaritmos, se queda de la siguiente manera:

$$Y=f(x_1, x_2, \dots, x_n) / \beta_0, \dots, \beta_n$$

$$Y= \text{LOG}(\text{PIB}) \text{ y } X_1=\text{LOG}(\text{REM}); X_2=\text{LOG}(\text{IED}); X_3=\text{LOG}(\text{TUR}).$$

$$\text{Pues } \text{LOG}(\text{PIB})= f [\text{LOG}(\text{REM}), \text{LOG}(\text{IED}), \text{LOG}(\text{TUR})].$$

$$\text{Entonces } \text{LOG}(\text{PIB})= \beta_0 + \beta_1 \cdot \text{LOG}(\text{REM}) + \beta_2 \cdot \text{LOG}(\text{IED}) + \beta_3 \cdot \text{LOG}(\text{TUR}) + \mu_t$$

Tabla 7**Resultados de la regresión II**

Dependent Variable: LOGPIB
 Method: Least Squares
 Date: 01/31/17 Time: 19:04
 Sample (adjusted): 1995 2014
 Included observations: 20 after adjustments

Variable	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
LOGREM	0.103041	0.035926	2.868112	0.0112
LOGIED	0.061528	0.024003	2.563293	0.0208
LOGTUR	0.330258	0.043593	7.575976	0.0000
C	12.84168	0.636449	20.17708	0.0000
R-squared	0.962428	Mean dependent var		22.27983
Adjusted R-squared	0.955383	S.D. dependent var		0.383148
S.E. of regression	0.080931	Akaike info criterion		-2.013574
Sum squared resid	0.104798	Schwarz criterion		-1.814428
Log likelihood	24.13574	Hannan-Quinn criter.		-1.974699
F-statistic	136.6157	Durbin-Watson stat		1.777118
Prob(F-statistic)	0.000000			

$$\beta_0=12.84168 \quad \beta_1=0.103041 \quad \beta_2=0.061528 \quad \beta_3=0.330258$$

$$\text{LOG(PIB)} = 12.84168 + 0.103041 \text{ LOG(REM)} + 0.061528 \text{ LOG(IED)} + 0.330258 \text{ LOG(TUR)}$$

3.1.5 Interpretación del modelo.

Como se puede apreciar en la regresión, observamos que las variables que están explicando al Producto Interno Bruto son todas explicativas ya que el p-valor de cada variable es menor a 0.05. Por otra parte, también se observa que la R^2 es muy alta sea 0.962428, lo cual probablemente nos indica que es un buen modelo. Además, no presenta problema de auto correlación con una Durbin-Watson de 1.77 que se encuentra en el intervalo de inexistencia de correlación entre los términos de errores.

Después tenemos la interpretación de los coeficientes respecto a la variable dependiente, lo que quedaría de la siguiente manera, ceteris paribus, cuando los ingresos por remesas aumentan de 1%, el PIB crece en 0.103041%. Un aumento de 10% en los capitales de inversiones extranjeras directas hace crecer el producto interno bruto de 0.61528%. Por

último, al incrementar los ingresos por turismo de 10%, el PIB lo hará de 3.30258%.

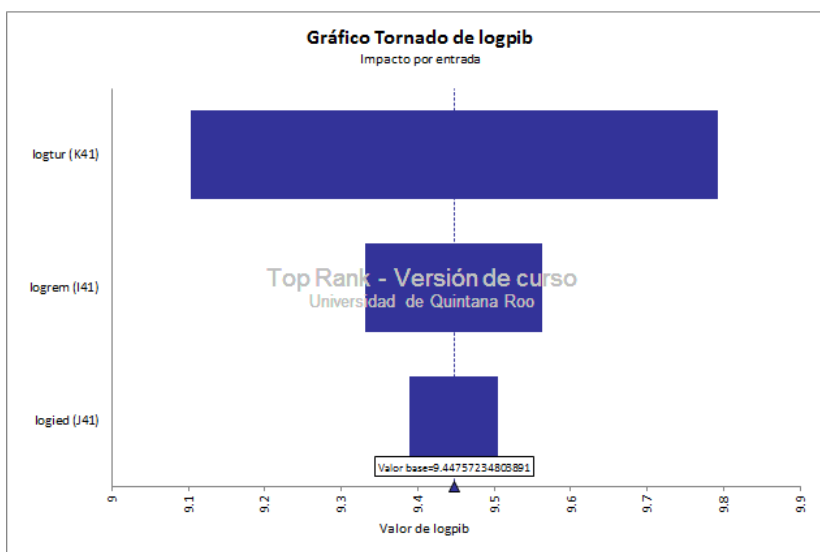
3.2 El planteamiento del modelo en TOPRANK

Después de haber implementado el modelo econométrico y explicar las variables, ahora se centra en el apartado más importante, que es el método por el cual queremos saber el comportamiento de nuestra variable dependiente y cuáles de sus independientes se consideran más fuertes que lo impactan. Para ello solamente necesitamos de las formulas y las funciones básicas de Excel y posteriormente las de TopRank. El objetivo consiste en descubrir cuál de las variables de entrada tiene un mayor efecto sobre la variable Producto interno bruto estimado.

3.2.1 Explicaciones e interpretaciones de los resultados según TOPRANK

Para entender la explicación, es necesario saber que las variables independientes, necesitan tener una función de entrada que necesita TopRank para poder hacer el análisis correspondiente. Es decir que las variables logrem, logtur y logied serán las entradas para el análisis y la salida del modelo será obviamente el Producto Interno Bruto. Para proceder a dicho paso, se considera los promedios de cada una de ellas, que posteriormente nos servirá para el programa TopRank.

Gráfica 17 Impacto de las variables explicativas sobre el PIB



De acuerdo con la gráfica 16, podemos observar a simple vista la variable que más impacta

al Producto Interno Bruto en nuestro análisis es el turismo. Enseguida, las remesas, y por último la inversión extranjera directa.

Además, la tabla 8 nos arroja una tabla donde se puede analizar que pasa sí, el valor base cambia. Lo que generaría una serie de comparación entre las entradas de las variables, que a continuación se explican debajo de la tabla.

Tabla 8 Resultados de los cambios porcentuales

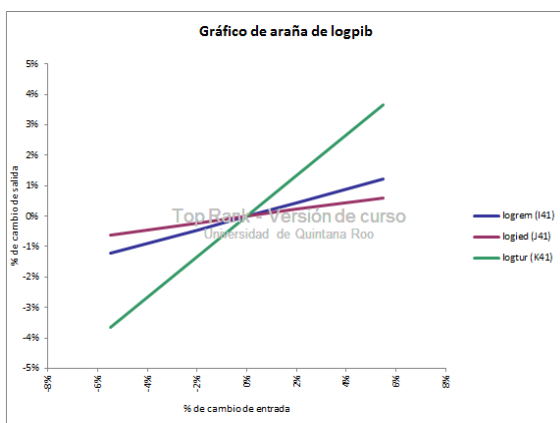
Resumen de análisis de suposición Y si... de la salida logpib										
Primeras 3 entradas clasificadas por Cambio del valor real										
Clasificación	Nombre de entrada	Celda	Mínimo			Máximo			Entrada	Valor base
			Salida		Entrada	Salida		Entrada		
			Valor	Cambio (%)	Valor	Valor	Cambio (%)	Valor		
1	logtur (K41)	K41	9.103230269	-3.64%	0.312150464	9.791914427	3.64%	0.348365536	0.330258	
2	logrem (I41)	I41	9.331805084	-1.23%	0.097391421	9.563339612	1.23%	0.108690579	0.103041	
3	logied (J41)	J41	9.389685902	-0.61%	0.058154515	9.505458794	0.61%	0.064901485	0.061528	

Nuestro valor base será el promedio que se realizó de cada variable al inicio del análisis, pero en este caso el programa hace un tipo de análisis de que “sí pasa”. De acuerdo con los resultados de la tabla 8, si el logaritmo del turismo aumenta en un 10% sobre su valor base de 0.330258, el logaritmo del Producto Interno Bruto aumenta a un 3.64% que equivale al valor máximo de 9.791914427, y al contrario si disminuye en un 10% el logpib baja a -3.64% de valor mínimo de 9.103230269.

A continuación, si el logaritmo de las remesas disminuye en un 10% de su valor base, este disminuye de 1.23% equivalente al valor mínimo de 9.331805084, y si aumenta de 10%, lo hace igual de 1.23% de valor máximo de 9.563339612.

En cuentas resumidas, la última gráfica es la de araña y se representa de la siguiente manera.

Gráfica 18 Representación gráfica de impactos de logrem, logied y logtur



Para cada entrada, la gráfica 18 muestra el porcentaje de aumento o reducción de la salida según como cada una varía un 10% por debajo de su valor base hasta un 10% por arriba. Por lo tanto, las líneas más inclinadas, positivas son aquellas que tienen un mayor efecto sobre el logaritmo del Producto Interno Bruto. De nueva cuenta observamos que realmente el logaritmo de los ingresos por turismo impacta al logaritmo del PIB. También se puede observar que cada línea del gráfico es verdaderamente una línea recta debido a que todas las relaciones de este modelo son lineales. A continuación, en este trabajo de investigación, se va a construir un modelo vector autorregresivo (VAR) rezagado a dos periodos y consta de las cuatro variables ya mencionadas.

3.3 Modelo VAR

El vector autorregresivo es uno de los tipos de modelos estadísticos introducido por Christopher Sims en los años 1980. El modelo VAR permite integrar varias series temporales de manera que las variables sean explicadas por sus propios valores rezagados, por otras variables incluidas en la estimación y por un término de error (Sims,1980). En otras palabras, el modelo VAR es un sistema de ecuaciones donde las variables son supuestamente explicativas así mismas. Todavía cabe señalar que el modelo VAR sirve para corregir problema de endogeneidad, uno de los supuestos de los Mínimos Cuadrados Ordinarios (MCO) y se desempeña muy bien para realizar pronósticos de cálculos estadísticos.

Sea un vector columna de k variables diferentes $Y_t = (Y_{1t}, Y_{2t}, \dots, Y_{kt})$ modelado en Vector autorregresivo VAR y f es una función lineal con p rezagos de Y_t , enseguida se obtiene un vector autorregresivo de k variables y orden p , denotado VAR(p), cuya forma general está dada por:

$$Y_t = m + A_1 Y_{t-1} + A_2 Y_{t-2} + \dots + A_p Y_{t-p} + \varepsilon_t \text{ donde:}$$

A_i para $i = 1, 2, \dots, p$, son matrices de coeficientes

m es un vector de constantes de orden $k \times 1$

ε_t es un vector $k \times 1$ de procesos ruido blanco

3.3.1 Resultados de la regresión del modelo VAR

El modelo VAR estimado para este caso está dado por las ecuaciones que se encuentran hacia abajo (la tabla completa en anexo):

$$\begin{aligned} \text{LOGPIB} = & 0.788092020255 * \text{LOGPIB} \quad (-1) - 0.877947308817 * \text{LOGPIB} \quad (-2) + \\ & 0.0666330939801 * \text{LOGREM} \quad (-1) + 0.0144899501591 * \text{LOGREM} \quad (-2) + \\ & 0.221647698993 * \text{LOGTUR} \quad (-1) + 0.0542959936019 * \text{LOGTUR} \quad (-2) + \\ & 0.0911367505759 * \text{LOGIDE} \quad (-1) + 0.021681001885 * \text{LOGIDE} \quad (-2) + 15.4642375264 \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} \text{LOGREM} = & - 0.0938158446084 * \text{LOGPIB} \quad (-1) - 0.214477206146 * \text{LOGPIB} \quad (-2) + \\ & 0.399633040573 * \text{LOGREM} \quad (-1) + 0.33975120981 * \text{LOGREM} \quad (-2) + \\ & 0.116317900376 * \text{LOGTUR} \quad (-1) + 0.00237202133291 * \text{LOGTUR} \quad (-2) + \\ & 0.0542943992611 * \text{LOGIDE} \quad (-1) + 0.00955553925407 * \text{LOGIDE} \quad (-2) + 9.04720982429 \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} \text{LOGTUR} = & 1.12874425192 * \text{LOGPIB} \quad (-1) + 0.125047739687 * \text{LOGPIB} \quad (-2) + \\ & 0.0196132620625 * \text{LOGREM} \quad (-1) - 0.141371221829 * \text{LOGREM} \quad (-2) + \\ & 0.617888991392 * \text{LOGTUR} \quad (-1) - 0.267355269177 * \text{LOGTUR} \quad (-2) + \\ & 0.062433563543 * \text{LOGIDE} \quad (-1) + 0.00209034717082 * \text{LOGIDE} \quad (-2) - 14.1420066504 \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} \text{LOGIDE} = & 7.28639338978 * \text{LOGPIB} \quad (-1) - 5.98106208423 * \text{LOGPIB} \quad (-2) - \\ & 2.56756899819 * \text{LOGREM} \quad (-1) + 2.96214743031 * \text{LOGREM} \quad (-2) + \\ & 0.460847561277 * \text{LOGTUR} \quad (-1) + 0.463607666616 * \text{LOGTUR} \quad (-2) + \end{aligned}$$

$$0.308684030361 * \text{LOGIDE} (-1) - 0.73235661348 * \text{LOGIDE} (-2) - 30.1963526445$$

Los resultados de la estimación del modelo VAR estimado presentan los coeficientes de todas las variables con 2 rezagos con los signos esperados. A raíz de analizar los cambios de las variables explicativas a la variable dependiente usando el programa Toprank, resulta innecesario interpretar todos los coeficientes de las variables debido a que es amplio. Por el criterio ateorico del modelo VAR, no se puede afirmar que todas las variables cumplen con la teoría, sin embargo, es lógico el signo de los coeficientes que dibujan unas relaciones positivas del Producto Interno Bruto contra las remesas, las ayudas públicas al desarrollo (ODA) y los ingresos por turismo. Ceteris paribus, cuando cualquiera de las variables explicativas incrementa o disminuye en sus niveles o valores logarítmicos, el Producto Interno Bruto lo hace igual en trayectoria.

3.3.2 La estacionariedad de los estimadores

Según como lo estipuló Lütkepohl (1991), cuando las raíces son menores a uno (1) y se encuentran así mismo dentro del círculo unitario, hay existencia de estacionariedad en el modelo.

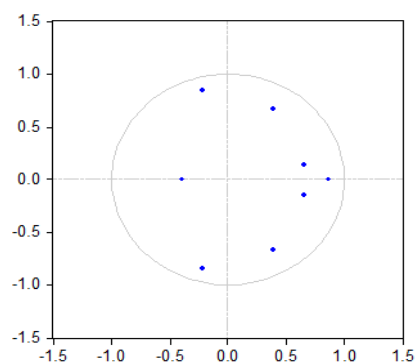
Tabla 9 Pruebas de las raíces

Gráfica 19 Representación de las raíces

Roots of Characteristic Polynomial
 Endogenous variables: LOGPIB LOGREM LOGT...
 Exogenous variables: C
 Lag specification: 1 2
 Date: 02/08/17 Time: 13:41

Root	Modulus
-0.223441 - 0.847038i	0.876013
-0.223441 + 0.847038i	0.876013
0.859924	0.859924
0.391517 - 0.671447i	0.777256
0.391517 + 0.671447i	0.777256
0.656086 - 0.148363i	0.672652
0.656086 + 0.148363i	0.672652
-0.393949	0.393949

No root lies outside the unit circle.
 VAR satisfies the stability condition.



En la tabla 10 y la gráfica 18 se muestra los resultados de la prueba de estabilidad de los estimadores del modelo VAR. Tal cual se ha estipulado el criterio de Lütkepol, todas las raíces características no totalizan la unidad es decir 1 (uno) y se encuentran dentro del

circulo unitario de la prueba de las raíces, el modelo VAR estimado satisface la condición de estabilidad por lo tanto es estacionario.

3.3.3 El criterio de rezagos óptimo

A continuación, se muestra en la tabla 11 el criterio de número de rezagos óptimo a incluir en el modelo VAR. Según lo que muestra en la tabla, los asteriscos indican el número de rezagos óptimo para el modelo VAR estimado. Todos los criterios señalados con los asteriscos sugieren que $k=2$ es el número óptimo de rezagos.

Tabla 10 Test de criterio de los rezagos

VAR Lag Order Selection Criteria
 Endogenous variables: LOGPIB LOGREM LOGTUR LOGIED
 Exogenous variables: C
 Date: 02/12/17 Time: 23:12
 Sample: 1995 2015
 Included observations: 18

Lag	LogL	LR	FPE	AIC	SC	HQ
0	-27.28620	NA	0.000380	3.476244	3.674105	3.503527
1	43.11861	101.6958	9.56e-07	-2.568734	-1.579432	-2.432323
2	74.41570	31.29710*	2.44e-07*	-4.268411*	-2.487668*	-4.022871*

* indicates lag order selected by the criterion
 LR: sequential modified LR test statistic (each test at 5% level)
 FPE: Final prediction error
 AIC: Akaike information criterion
 SC: Schwarz information criterion
 HQ: Hannan-Quinn information criterion

En otras palabras, se debe especificar el modelo VAR con dos rezagos, valor adecuado para captar la dinámica del modelo según lo que indica la prueba de rezago máximo.

3.3.4 Prueba de cointegración

La cointegración es relevante al problema de determinación de las relaciones económicas de equilibrio o de largo plazo. La importancia de la cointegración posa en que nos permite describir la existencia de relaciones de equilibrio entre dos o más series de tiempo, los cuales no son siempre estacionarios individualmente. La existencia de una relación a largo plazo entre las variables puede ser aprobada por el Método Johansen, lo cual consta de dos pruebas para determinar el número de vector(es) de cointegración: la prueba de la traza y la

prueba del Eigenvalor máximo (Dutta y Ahmed,1997).

Tabla 11 Prueba de Johansen

Date: 02/12/17 Time: 23:43
 Sample (adjusted): 1997 2014
 Included observations: 18 after adjustments
 Trend assumption: Linear deterministic trend
 Series: LOGPIB LOGREM LOGIED LOGTUR
 Lags interval (in first differences): 1 to 1

Unrestricted Cointegration Rank Test (Trace)

Hypothesized No. of CE(s)	Eigenvalue	Trace Statistic	0.05 Critical Value	Prob.**
None *	0.952146	102.1343	47.85613	0.0000
At most 1 *	0.796553	47.42160	29.79707	0.0002
At most 2 *	0.615630	18.75930	15.49471	0.0155
At most 3	0.082438	1.548625	3.841466	0.2133

Trace test indicates 3 cointegrating eqn(s) at the 0.05 level

* denotes rejection of the hypothesis at the 0.05 level

**MacKinnon-Haug-Michelis (1999) p-values

Unrestricted Cointegration Rank Test (Maximum Eigenvalue)

Hypothesized No. of CE(s)	Eigenvalue	Max-Eigen Statistic	0.05 Critical Value	Prob.**
None *	0.952146	54.71269	27.58434	0.0000
At most 1 *	0.796553	28.66230	21.13162	0.0036
At most 2 *	0.615630	17.21068	14.26460	0.0166
At most 3	0.082438	1.548625	3.841466	0.2133

Max-eigenvalue test indicates 3 cointegrating eqn(s) at the 0.05 level

* denotes rejection of the hypothesis at the 0.05 level

**MacKinnon-Haug-Michelis (1999) p-values

En la prueba de la traza, la hipótesis nula (H_0) indica que el número de vectores de cointegración es menos o igual a r , donde r es 0, 1 o 2. En cada caso, la hipótesis nula contrasta la hipótesis alternativa.

En la prueba del Eigenvalor máximo, la hipótesis nula (H_0) $r_0 = 0$ se prueba contra la hipótesis alternativa que $r_a = 1$; la hipótesis nula $r_0 = 1$ contra la hipótesis alternativa $r_a = 2$, entre otros. Se usa la prueba del Eigenvalor máximo para decidir la aceptación o el rechazo ya que los resultados de esta última son más confiables, aún más robustos cuando se analizan más de dos variables.

De acuerdo con la tabla 12 y considerando la prueba del Eigenvalor máximo la primera fila contrasta la hipótesis nula de que no existen relaciones de cointegración, es decir $r = 0$, contra la hipótesis alternativa $r \leq 1$, es decir que existen al menos 1 relación de cointegración. El valor del estadístico 54.71269 es mayor que el valor crítico 27.58434 a un

nivel del 5% provisto por Johansen y Juselius, entonces se rechaza la hipótesis nula, por lo tanto existe al menos una relación de cointegración de largo plazo. Continuando con la prueba y considerando la segunda fila del Eigenvalor máximo, la hipótesis nula (H_0) de que existe una relación de cointegración contradice la hipótesis alternativa, que existen al menos 2 relaciones de cointegración. En este caso, se rechaza otra vez la hipótesis nula (H_0), el valor del estadístico 28.66230 es mayor que el valor crítico al 5%, de 21.13162 por lo que podemos continuar probablemente a la última fila del cuadro del test de Eigenvalor máximo debido a que se repite la misma situación hasta la tercera fila.

En última instancia, se confronta la hipótesis (H_0) de que exista tres relaciones de cointegración contra la hipótesis alterna de que haya al menos tres relaciones de cointegración. Al final, se concluye que existe 3 relaciones de cointegración ya que se acepta la hipótesis nula; es decir tres relaciones de equilibrio de largo plazo entre las variables.

3.4 VERIFICACIÓN DE SUPUESTOS

En este apartado, se procede a las pruebas de autocorrelación LM, de heteroscedasticidad y de normalidad de los residuos con fin de detectar pistas de violación a los supuestos MCO y de remediar en caso si presenta alguna.

3.4.1 Prueba de autocorrelación

Se produce autocorrelación en un modelo cuando los errores reflejan correlaciones entre ellos lo que hace que la matriz de varianzas y covarianzas de las perturbaciones son diferentes a cero.

En nuestro caso, utilizamos la prueba LM (Lagrange Multiplier) para la detección de autocorrelación de los residuos incluyendo los dos rezagos utilizados en el modelo estimado.

La hipótesis nula (H_0) de la prueba LM indica que no hay autocorrelación contra la hipótesis alternativa (H_1) de que si existe autocorrelación considerando una probabilidad mayor a 0.05 de significancia. En este caso, la tabla 13 arroja una probabilidad de 0.3208 mayor a 0.05 aceptando la hipótesis nula (H_0), por lo tanto el modelo no presenta

problemas de autocorrelación de los residuos.

Tabla 12 Prueba de LM

VAR Residual Serial Correlation LM Test
Null Hypothesis: no serial correlation at...
Date: 02/12/17 Time: 23:18
Sample: 1995 2015
Included observations: 18

Lags	LM-Stat	Prob
1	20.52126	0.1977
2	18.05351	0.3208

Probs from chi-square with 16 df.

3.4.2 Prueba de heteroscedasticidad

La heteroscedasticidad se refiere a que las varianzas condicionales son desiguales a lo largo de las observaciones es decir que tienen dispersión distinta, en consecuencia provoca una pérdida de eficiencia de los estimadores mínimos cuadrados y la varianza del estimador ya no es mínima.

Para tal efecto, se opta utilizar la prueba de White para términos no cruzados por la cual solo se considera la probabilidad de la prueba conjunta. La hipótesis nula (H_0) dice que la varianza de los residuos es homoscedástica (igual varianza) mientras la hipótesis alternativa indica que la varianza es heteroscedástica. Condicionalmente la probabilidad debe ser mayor a 0.05 para aceptar la hipótesis nula de que no hay heteroscedasticidad.

Basando en la prueba de conjunta contenida en la tabla 14 indica una probabilidad 0.3913 mayor a 0.05 rechazando la hipótesis alternativa H_1 . En cuentas resumidas, se acepta la H_0 por lo tanto se confirma que la varianza de los errores es homoscedástica.

Tabla 13 Prueba de heteroscedasticidad

VAR Residual Heteroskedasticity Tests: No Cross Terms (only levels and squares)
 Date: 02/08/17 Time: 13:37
 Sample: 1995 2015
 Included observations: 18

Joint test:					
Chi-sq	df	Prob.			
164.3079	160	0.3913			

Individual components:					
Dependent	R-squared	F(16,1)	Prob.	Chi-sq(16)	Prob.
res1*res1	0.508141	0.064569	0.9988	9.146539	0.9073
res2*res2	0.993746	9.931578	0.2449	17.88743	0.3305
res3*res3	0.927470	0.799211	0.7202	16.69446	0.4056
res4*res4	0.790305	0.235552	0.9440	14.22549	0.5819
res2*res1	0.925952	0.781544	0.7253	16.66713	0.4074
res3*res1	0.812340	0.270550	0.9275	14.62213	0.5525
res3*res2	0.994537	11.37813	0.2293	17.90167	0.3297
res4*res1	0.714721	0.156584	0.9776	12.86498	0.6826
res4*res2	0.762850	0.201046	0.9596	13.73130	0.6187
res4*res3	0.877848	0.449156	0.8449	15.80126	0.4669

3.4.3 Prueba de normalidad

En la tabla 15 se presenta la prueba de normalidad incluyendo las tres (3) pruebas de curtosis, de simetría y de Jarque-Bera; en los primeros cuadros se reporta las dos pruebas de simetría y de curtosis. Por el motivo de que la prueba de Jarque-Bera incluye las dos pruebas anteriores, conviene mejor hacer la lectura sobre ella únicamente.

La hipótesis nula (H_0) de la prueba de Jarque-Bera dice que existe normalidad en el modelo mientras la hipótesis alternativa indica lo contrario. Es menestar señalar que para aceptar la hipótesis nula, necesariamente la probabilidad debe ser mayor a 0.05 (5%) si no se rechaza para aceptar el contrario.

Considerando la probabilidad obtenida de 0.4769 de la prueba de Jarque-Bera en la tabla 15 que es mayor a 0.05 superando el nivel de aceptación, podemos afirmar en virtud de este criterio que los errores del modelo dibuja una distribución normal.

Tabla 14 Prueba de normalidad de los residuos

VAR Residual Normality Tests
 Orthogonalization: Cholesky (Lutkepohl)
 Null Hypothesis: residuals are multivariate normal
 Date: 02/08/17 Time: 13:37
 Sample: 1995 2015
 Included observations: 18

Component	Skewness	Chi-sq	df	Prob.
1	-1.294043	5.023645	1	0.0250
2	0.202049	0.122471	1	0.7264
3	0.285998	0.245385	1	0.6203
4	-0.330986	0.328656	1	0.5665
Joint		5.720157	4	0.2210

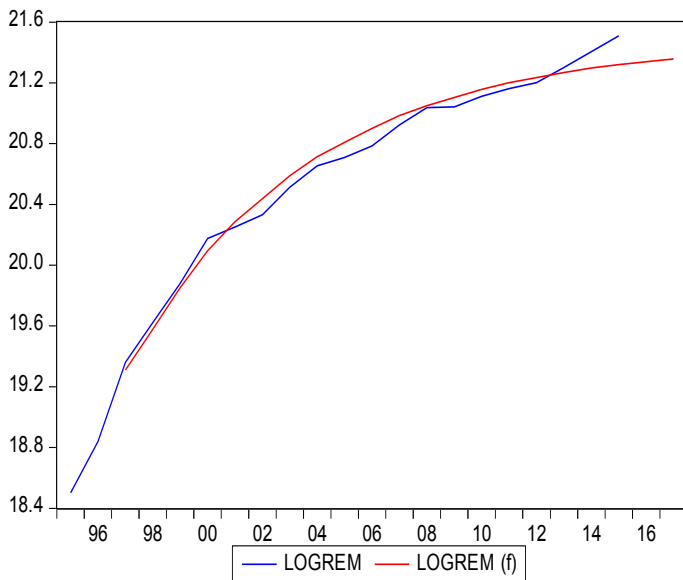
Component	Kurtosis	Chi-sq	df	Prob.
1	3.526309	0.207751	1	0.6485
2	2.000011	0.749983	1	0.3865
3	2.814576	0.025787	1	0.8724
4	1.927127	0.863293	1	0.3528
Joint		1.846813	4	0.7639

Component	Jarque-Bera	df	Prob.
1	5.231397	2	0.0731
2	0.872454	2	0.6465
3	0.271171	2	0.8732
4	1.191948	2	0.5510
Joint	7.566970	8	0.4769

3.5 Pronósticos

Enseguida, se presentan los resultados del pronóstico de las remesas que se observa en la gráfica 3.4; en línea azul los valores reales de las remesas (LOGREM) y en línea roja los valores estimados (LOGREM(f)) por el pronóstico. Se nota que el ajuste del pronóstico es cercano a los valores logarítmicos de remesas estimadas por el Banco Mundial, y siguen una tendencia creciente en el transcurso del tiempo. Se espera que los valores anuales de las remesas para los años 2016 y 2017 sean respectivamente de 1,850,829,955 millones y 1,887,162,094 millones, con un incremento de 1.96% con respecto al año anterior. En consecuencia, el modelo VAR empleado es eficiente.

Gráfica 20 Valores reales y estimados de las remesas



De acuerdo con lo hemos constatado en los últimos años, los flujos de remesas ni en un año se disminuyó en valores absolutos, y además con el pronóstico realizado en este trabajo siguen incrementando. En este sentido, el pronóstico ayuda aún a comprobar esta tendencia temporal.

CONCLUSIONES GENERALES

En Haití, el concepto de los ingresos por remesas ha captado la atención de la gente por su importancia al contribuir enormemente a la economía nacional. De ahí, cabe señalar que el fenómeno migratorio es la principal causa de las entradas de flujos de remesas con tendencia creciente a lo largo del tiempo. Aún que miles de migrantes se encuentran en situación ilegal por indocumentación, de donde resulta que muchos enfrentan situación de desventaja laboral en los países de huésped. Sin embargo, muchos han podido apoyar un tercero familiar ya que las remesas participan en buena medida a solventar los gastos en necesidades y subsistencia a miles de familias haitianas. En pocas palabras, los flujos de remesas son un reflejo de los flujos migratorios del país a lo largo de las décadas, mayor es la diáspora mayor es el número de envíos de remesas.

Este trabajo trata de proceder a una evaluación del impacto de las remesas en el crecimiento económico de Haití por el periodo de 1995-2015 en base de estudio de una regresión en series de tiempo de modelo VAR. En efecto, en otras investigaciones se ha demostrado que el impacto de las remesas en el crecimiento económico es limitado debido a que participan muy poco en la producción y a la acumulación de capitales en el país receptor.

En cuanto a las investigaciones hechas sobre las remesas, resulta complicado por la falta de datos disponibles debido a que muchos migrantes mandan dinero por medios no formales a saber por ejemplo solicitar el servicio de un amigo que viaja hacia al país de origen para entregarlo. Además, en el contexto haitiano existe una escasez de referencias bibliográficas contextuales específicamente sobre el tema de remesas. Por lo cual, en este trabajo intentamos contribuir al estudio de las remesas dándole este enfoque.

En lo que sigue, sobresale que el nivel de las remesas es la principal fuente de divisas o de financiamiento considerando el pago de las importaciones y de las transacciones internacionales. De igual manera, ellas permiten amortiguar el nivel de déficit en la cuenta corriente contribuyendo a restablecer los equilibrios macroeconómicos en la balanza de pagos. En esta parte, se comprueba que las remesas sirven como factor compensatorio en la cuenta corriente, fuente de divisas y de ingresos a los hogares para aumentar su nivel de

vida.

El crecimiento de las remesas arrojó en promedio una tasa de crecimiento anual de 17.16% para todo el periodo de estudio 1995-2015, lo cual contrasta por la tasa de crecimiento promedio para los años 1995-2005 que fue de 25.91% lo más alto registrado contra una tasa de crecimiento promedio de 8.18% para los años 2005-2015 la segunda década del periodo.

Reconsiderando los resultados obtenidos en la regresión en Toprank, si el logaritmo de las remesas disminuye en un 10% de su valor base, este disminuye de 1.23% equivalente al valor mínimo de 9.331805084, y si aumenta de 10%, lo hace igual de 1.23% de valor máximo de 9.563339612. Todo eso parece confirmar que las elasticidades que presentan las remesas con respecto al PIB denotan una relación positiva entre ambas; es para decir que las remesas tienden a impactar el Producto Interno Bruto (PIB).

En comparación a otros indicadores macroeconómicos, ellas figuran en primer rango en términos de peso relativo en el Producto Interno Bruto (PIB); constituyendo a más de los quince por ciento al PIB desde el año 2001. A continuación, la regresión brinda suficientes informaciones cifradas para afirmar en primera instancia, y de acuerdo con las estimaciones se suma a concluir que los flujos de remesas tienen impacto en el crecimiento del PIB durante el periodo 1995-2015, se resulta positivo pero muy limitado. De ahí, se alcanza a comprobar la hipótesis de que las remesas afectan de manera positiva al crecimiento económico de Haití entre 1995 y 2015.

Sin embargo, cabe mencionar que en la regresión de nuestro modelo se encuentra que los ingresos por turismo tienen un impacto mayor que los ingresos por remesas, tema central de la investigación. Tal vez eso es debido a que las remesas como fuentes de divisas sirven para financiar las importaciones que en el caso de Haití está a un nivel alarmante para llenar el vacío que deja la producción nacional insuficiente. En cierto punto, solo los flujos de divisas transitan por el sistema financiero haitiano, no se quedan adentro para favorecer los créditos y los incentivos para la inversión. Además, en mayor parte los hogares usan las remesas para consumir y muy poco para invertir o ahorrar; otra vez una razón más es que consumen demasiados productos importados. En cuentas resumidas, no hay políticas de estructuración para captar estos flujos de divisas para orientarlos en proyectos creadores de

oportunidades de empleos y de infraestructuras. Por lo tanto, las remesas no pudieron dar los resultados que se esperaban en obtener.

RECOMENDACIONES

A pesar de llevar a cabo la comprobación de la hipótesis del trabajo, se observó un aspecto de indisponibilidad con respecto a los datos e informaciones faltantes por lo que se nos limita ampliar nuestro análisis y evaluar los impactos como se debe ser. De igual manera como otros países, Haití debe promover el flujo de remesas entrantes por vía de canales oficiales para crear registros de dinero proveniente de países emisores de las remesas, y para superar el problema de la falta de informaciones cifradas y de referencias bibliográficas contextuales. Deben permitir el acceso libre a las bases de datos y de documentos a carácter académico. De tal manera que se puedan realizar trabajos académicos rigurosos y más exactos, con fin de reflejar mejor la realidad.

A continuación, es necesario una política de crecimiento económico que consistiría en movilizar el flujo de las remesas para dirigirlo hacia sectores de inversión nacional productivos; y evitar de que salga la mayoría del flujo de remesas del circuito interno debido a los pagos de importaciones. De ahí, vuelve preponderante promover la producción local para sustituir ciertos productos y luego importar menos del extranjero.

Considerando la importancia que tiene la diáspora para el país tanto por sus recursos humanos como financieros, se ve necesario crear un entorno propicio a ellos para incluirlos en el desarrollo económico del país. En el aspecto jurídico, es necesario reconocerlos la doble nacionalidad para facilitarlos a participar en las inversiones en proyectos a carácter social.

3.8 ANEXOS

1-RESULTADOS DE LA REGRESIÓN DEL MODELO VAR

Vector Autoregression Estimates
 Date: 02/08/17 Time: 07:40
 Sample (adjusted): 1997 2014
 Included observations: 18 after adjustments
 Standard errors in () & t-statistics in []

	LOG(PIB)	LOG(REM)	LOG(TUR)	LOG(IED)
LOGPIB(-1)	0.788092 (0.33433) [2.35725]	-0.093816 (0.19877) [-0.47198]	1.128744 (0.66074) [1.70831]	7.286393 (1.29078) [5.64495]
LOGPIB(-2)	-0.877947 (0.41819) [-2.09939]	-0.214477 (0.24863) [-0.86263]	0.125048 (0.82648) [0.15130]	-5.981062 (1.61457) [-3.70442]
LOGREM(-1)	0.066633 (0.41756) [0.15958]	0.399633 (0.24825) [1.60978]	0.019613 (0.82523) [0.02377]	-2.567569 (1.61212) [-1.59267]
LOGREM(-2)	0.014490 (0.35744) [0.04054]	0.339751 (0.21251) [1.59874]	-0.141371 (0.70642) [-0.20012]	2.962147 (1.38002) [2.14645]
LOGTUR(-1)	0.221648 (0.19193) [1.15482]	0.116318 (0.11411) [1.01934]	0.617889 (0.37932) [1.62894]	0.460848 (0.74102) [0.62191]
LOGTUR(-2)	0.054296 (0.13410) [0.40490]	0.002372 (0.07973) [0.02975]	-0.267355 (0.26502) [-1.00880]	0.463608 (0.51773) [0.89546]
LOGIED(-1)	0.091137 (0.03843) [2.37120]	0.054294 (0.02285) [2.37603]	0.062434 (0.07596) [0.82193]	0.308684 (0.14839) [2.08021]
LOGIED(-2)	0.021681 (0.04030) [0.53800]	0.009556 (0.02396) [0.39882]	0.002090 (0.07964) [0.02625]	-0.732357 (0.15559) [-4.70698]
C	15.46424 (7.17654) [2.15483]	9.047210 (4.26671) [2.12042]	-14.14201 (14.1831) [-0.99710]	-30.19635 (27.7074) [-1.08983]
R-squared	0.961695	0.994976	0.961619	0.959740
Adj. R-squared	0.927646	0.990509	0.927502	0.923953
Sum sq. resids	0.085049	0.030063	0.332189	1.267753
S.E. equation	0.097211	0.057795	0.192120	0.375315
F-statistic	28.24460	222.7809	28.18608	26.81812
Log likelihood	22.65315	32.01266	10.39090	-1.662762
Akaike AIC	-1.517017	-2.556962	-0.154545	1.184751
Schwarz SC	-1.071831	-2.111776	0.290641	1.629937
Mean dependent	22.33602	20.63701	19.09083	17.26610
S.D. dependent	0.361397	0.593262	0.713523	1.360987
Determinant resid covariance (dof adj.)		4.82E-08		
Determinant resid covariance		3.01E-09		
Log likelihood		74.41570		
Akaike information criterion		-4.268411		
Schwarz criterion		-2.487668		

BIBLIOGRAFÍA

- Abdih, Chami et al. (2012), "Remittances and Institutions: ¿Are Remittance a Curse?", *World Development*, vol. 40.
- Albert Bollard, David McKenzie, Melanie Morten and Hillel Rapoport, October 2009. Remittances and the Brain Drain Revisited: The Microdata Show That More Educated Migrants Remit More.
- Arango, Joaquín (2003), "La Explicación Teórica de las Migraciones: Luz y Sombra", *Migración y Desarrollo*, No. 1, octubre de 2003.
- Baine, M., Docquier, F. and Rapoport, H. (2001). Brain drain and economic growth: theory and evidence, *Journal of Development Economics*, vol. 64 (1), pp. 275–89.
- Banco Mundial (2014). Migración y remesas: panorama general. Washington. Consultado el 25 de noviembre 2016 en <http://www.bancomundial.org/es/topic/migrationremittancesdiasporaissues>
- Branson, William H. y Litvack, James. *Macroeconomía*. Ed. Harla, Mexico; 1979
- Brown, R.P.C. (1997). "Estimating Remittance Function for Pacific Island Migrants". *World Development*, 25(4): 613-626.
- Carriles, Jorge, et. al. Las remesas familiares provenientes de otros países. Serie Documentos de Investigación. No. 67. México: Banco de México, 1991.
- Chami, R., C. Fullenkamp and S. Jashjah (2003), Are Immigrant Remittance Flows a Source of Capital for Development? International Monetary Fund (IMF) Working Paper No. 03/189, IMF, Washington, DC.
- CEPAL (2000). *Uso productivo de las remesas en Centroamérica*. México. 2000.
- CEPAL (2015), las remesas a américa latina y el caribe superan su máximo valor histórico en 2014,
- CNUCED (2007), *The Least Developed Countries Report 2007*, Knowledge, Technology Learning and Innovation for Development, Geneva, United Nations, 221 p.
- Courgeau, D. (1990). Migration, family and career: A life course approach. In P.B. Baltes, D.L. Featherman, & R.M. Lerner (Eds.), *Life-span development and*

behavior (pp.219-225). Hillsdale, NJ: Lawrence Erlbaum.

- Daianu, D. (2001), Balance of Payments Financing in Romania – The Role of Remittances, Romanian Center for Economic Policies, Bucharest.
- Docquier, Frédéric y Abdeslam Marfouk (2006), "International migration by education attainment, 1990-2000".
- Dornbusch, Rudiger; Stanley Fisher. Macroeconomía. Ed. McGraw Hill Latinoamericana S.A. Colombia, 2004.
- Drapier, C., Jayet, H. et Rapoport, H. (1997). "Les motifs des migrations et des transferts associés. Une revue de littérature sur les conséquences attendues pour les pays en développement". *Région et Développement*, (6): 41-66.
- Durand, Jorge y Massey Douglas (2003), *Clandestinos. Migración México-Estados Unidos en los albores del siglo XX*, Universidad Autónoma de Zacatecas, Miguel Ángel Porrúa, México.
- Engel R. F. y Granger CWJ "Co-integration and error correction, representation, estimation and testing". Ed. 1987, pp 251-276
- Faini, Ricardo (2007). « Migrations et transferts de fonds. Impacts sur les pays d'origine », *Revue économique du développement*, vol. 21, No. 2, pp. 153-182 (167)
- Fajnzylber, P. y López, H. (2007) *Remittances and Development* (World Bank).
- Figueroa Alvarez, Rosa Adriana (comp). *Diagnostico migratorio México Estados Unidos*. Instituto de Investigaciones Legislativas del Senado de la Republica (IILSEN). México, 2003.
- FMI (2008), "Manual de Balanza de Pagos y Posición de Inversión Internacional", Sexta edición.
- Freund, C.L., et Spatafora, N. (2008). "Remittances: Transaction Costs, Determinants, and Informality". *Journal of Development Economics*, 86 (2): 356-366.
- Funkhouser, E. (1995). "Remittances from International Migration: A Comparison of El Salvador and Nicaragua". *The Review of Economics and Statistics*, 77(1)/ 137-146.
- 26.García López, José Ramón. *Las remesas de emigrantes españoles en América*.

Ed. Jucar. España, 1992

- Gayot, F. (2006), L'état de la migration en Haïti, aujourd'hui, Rapport présenté à l'International Catholic Migration Commission, 54th Concil Meeting, juin 2006, 6 pages.
- Glytsos, N.P. (1997). "Remitting Behaviour of 'Temporary' and 'Permanent' Migrants: The Case of Greeks in Germany and Australia". *LABOUR*, 11(3): 409-435
- Glytsos, N.P. (1988). "Remittances in Temporary Migration: A Theoretical Model and Its Testing with the Greek-German Experience", *Weltwirtschaftliches Anrhiv*, 124(3): 524-549.
- Gujarati D.N., Porter D.C. (2004), *Basic Econometrics*, Ed. Mc Graw Hill Companies.
- Jadotte, Evans (2009), "International migration, remittances and labour supply: The case of the Republic of Haiti"
- Jorge Martínez, P. y Cristián Orrego, R. (2016), *Nuevas tendencias y dinámicas migratorias en América Latina y el Caribe*, (LC/L.4164).
- Kapur, D. (2004). "Remittances, the New Development Mantra?". G24 Discussion Paper Series, (29), United Nations Conference on Trade and Development
- Mankiw, N. Gregory. *Macroeconomía*. Ed. Antoni Bosh, España; 2000.
- Lowell, B.L. and R.O. de la Garza (2000), *The development Role of Remittances in U.S. Latino Communities and in Latin American Countries*, A Final Project Report, Inter-American Dialogue.
- Lozano, Fernando. *Seminario Migración México-Estados Unidos: implicaciones y retos para ambos países*, D.F. 1 de diciembre del 2004.
- Lucas, R., et Stark, O. (1985). *Motivations to Remit: Evidence from Botswana*. *The Journal of Political Economy*, 93, 901-918
- Lutkepohl H. (1991) *Introduction to multiple time series*, Springer New York, p.552
- Mankiw, N. Gregory. *Macroeconomía*. Ed. Antoni Bosh, España; 2000.
- Martínez, Jorge (2008), "América Latina y el Caribe: Migración Internacional, Derechos Humanos y Desarrollo", No.1, Octubre.
- Nieto, C. (2014), "Migración haitiana a Brasil. Redes migratorias y espacio social

transnacional", Colección Estudios sobre las Desigualdades, Buenos Aires, Consejo Latinoamericano de Ciencias Sociales (CLACSO).

- Oberai, Amarjit (1989), "Migración, Urbanización y Desarrollo", No. 5 del Programa Mundial del Empleo. Estudios básicos para la Formación en Población, Recursos Humanos y Planificación del Desarrollo. Ginebra, Organización Internacional del Trabajo (OIT).
- ONU, informe anual (2015). ONU cifra en 244 millones que viven fuera de su país. New York. Consultado el 24 de noviembre 2016 en <http://www.un.org/spanish/News/story.asp?NewsID=34205#.V90CKU0rLIU>
- Orozco, Manuel (2002). "Attracting remittances: market, money and reduced costs" Reported comissed by the MIF, Enero.
- Poirine, B. (1997). "A Theory of Remittances as an Implicit Family Loan Arrangement". World Development, 25 (4): 589-611.
- Ratha, D. (2003). "Workers' Remittances: an important and Stable Source of External Development Finance". In Global Development Finance, World Bank.
- Ravenstein, George (1885), "The Laws of Migration", Journal of the Royal Statistical Society, No. 48.
- Samuel, Wendell (2000); Migración y Remesas: un estudio de caso del Caribe, p. 378
- Sandoval, Juan Manuel (2000), "Migración Laboral Mexicana frente al Tratado de Libre Comercio de América del Norte", Gaceta
- Sims, Christopher (1980): "Macroeconomics and Reality" Econometrica, pp 1-48
- Sinisterra, M. (2005) "Migración Laboral Internacional, remesas y crecimiento económico" en Estudios Gerenciales, No. 97 Oct-dic.
- Solimano, A., (2003) "Remittances by emigrants" en Discussion Paper No. 2003/89, World Institute for Development Economic Research.
- Stark, O. (1991). The Migration of Labor. Cambridge, Massachusetts, Blackwell Publishers
- Thirlwall, A.P. (1979): "The Balance of Payments Contrainst as an Explanation of International Growth Rate Difference". Banca Nazionale de Lavoro. Quarterly Review vol. 32 no. 128

- Wahba, S. (1991). "What Determines Workers' Remittances". *Finance and Development*, 28 (4): 41-44.
- Waller, Meyers Deborah. *Remesas de América Latina, revisión de la literatura*. En *Comercio exterior*. México. Vol. 50. Núm. 4. 2000.
- Welti, C. (1997), "Demografía I", PROLAP, Mexico D.F.